



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-btoc-f-h-16>

## Commercial BtoC F/H

### Description

Tu veux participer à la transition énergétique sur ton territoire ?  
Tu aimes le contact client, tu es convaincant(e), engagé(e), et tu veux contribuer concrètement au développement du solaire à La Réunion ?

Nous recrutons un **Chargé(e) de Développement BtoC H/F** pour un **acteur local de référence dans le secteur du photovoltaïque**, afin de renforcer son maillage commercial auprès des particuliers.

Les missions: **Générer, suivre, transformer des projets solaires particuliers**

**Prospection & développement commercial**

**Suivi des dossiers & accompagnement client**

**Ambassadeur de la transition énergétique**

### Qualifications

Les + attendus du candidat:

🔗 Tu es :

- À l'aise en rendez-vous client, pédagogue et convaincant(e)
- Rigoureux(se), autonome, avec un bon esprit d'équipe
- Engagé(e) pour l'environnement et les solutions locales

Tu sais :

- Gérer un portefeuille client particulier
- Suivre un cycle de vente complet (de la prise de contact à la signature)
- T'adapter aux différents profils de clients, poser les bonnes questions
- Organiser ton planning, assurer tes relances, atteindre tes objectifs

Les critères obligatoires:

Bac+2 minimum (commerce, énergie, environnement ou équivalent)

Expérience d'au moins 2 ans dans la vente BtoC terrain (idéalement technique ou énergétique)

Bon niveau de discours commercial et de compréhension produit

Intérêt marqué pour la transition énergétique et les enjeux locaux

### Organisme employeur

LIGN7

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

97416, ST PIERRE, ST PIERRE,  
France

### Salaire de base

30000 € - **Salaire de base**  
35000 €

### Date de publication

12 janvier 2026 à 14:03

### Valide jusqu'au

07.02.2026

