



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-calvados-eure-f-h-2>

Commercial – Calvados & Eure F/H

Description

En tant que Commercial, vous êtes l'un des maillons essentiels de la relation client. Véritable ambassadeur de notre expertise terrain, vous accombez une clientèle professionnelle en leur proposant des solutions adaptées dans les domaines du pneumatique poids lourds, véhicules utilitaires et engins de chantier.

Vous collaborez étroitement avec les équipes techniques, les responsables d'agence et les services supports afin d'assurer une qualité de service irréprochable

Vos missions principales :

Développer votre portefeuille clients par une prospection ciblée et structurée,

Identifier les besoins, y compris les attentes non formulées, afin de proposer des offres personnalisées,

Élaborer et suivre les devis, négocier les conditions commerciales selon la politique de l'entreprise,

Planifier les interventions en coordination avec les équipes techniques,

Proposer des ventes additionnelles et des solutions à forte valeur ajoutée,

Assurer un suivi régulier des clients et entretenir une relation commerciale de long terme,

Effectuer une veille concurrentielle sur votre secteur,

Utiliser efficacement les outils numériques (CRM, logiciels de gestion commerciale) pour piloter votre activité.

Qualifications

Vous justifiez d'une première expérience réussie sur un poste similaire, idéalement dans les secteurs de pièces détachées, maintenance ou services BtoB.

Autonome et rigoureux, vous êtes orienté résultats et animé par un esprit de service client. Votre goût pour la prospection et la création de relations vous permet d'identifier des leviers de croissance. Vous maîtrisez les techniques de vente et négociez avec professionnalisme. À l'aise avec les outils digitaux, vous analysez les données pour optimiser votre performance.

Organisme employeur

Keylink

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

14366, LISIEUX, LISIEUX, France

Date de publication

1 octobre 2025 à 11:04

Valide jusqu'au

31.10.2025