



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-charge-des-relations-etudiants-entreprises-f-h-2>

COMMERCIAL – CHARGÉ DES RELATIONS ETUDIANTS & ENTREPRISES F/H

Description

PERSPECTIVES RH est un cabinet indépendant de conseil en ressources humaines, spécialisé en recrutement et basé sur la côte basque, à Biarritz.

Depuis 2010, nous accompagnons et conseillons nos clients, entreprises du Pays Basque, des Landes, du Béarn ou plus largement de la région Aquitaine, sur leurs besoins en recrutement essentiellement de cadres.

NOTRE CLIENT

Les trois écoles privées d'enseignement supérieur ESML (École Supérieure de Management des Landes), ESDL (École Supérieure de Design des Landes) et ESNL (École Supérieure du Numérique des Landes), proposent des cursus de formation post-bac complets allant du bac+2 au bac+5 et développent aussi bien la formation initiale que la formation continue.

Depuis 2017, ces trois écoles accueillent leurs étudiants sur un campus commun, elles forment le « Campus Landes ».

Notre client, le Campus Landes recherche son :

COMMERCIAL – CHARGÉ DES RELATIONS ETUDIANTS & ENTREPRISES (H/F)

Au sein du pôle commercial, vous êtes en charge du sourcing et recrutement des candidats et participez à la mise en œuvre de la stratégie commerciale dans le but de développer le volume d'affaires.

Dans le cadre du sourcing, vous gérez les leads entrants et qualifiez ensuite les candidatures reçues.

Vous prospectez les entreprises des Landes et des départements limitrophes, développez un portefeuille clients en commercialisant l'offre de services.

Vous recueillez et analysez les besoins auprès des entreprises et des Opérateurs de Compétences (OPCO) avec lesquels vous entretenez des liens privilégiés et y répondez.

Vous participez au processus de sélection des étudiants en alternance, garantisiez l'adéquation profil étudiant/besoin entreprise pour un placement réussi et en assurez le suivi.

Vous êtes au quotidien au plus près des entreprises et commerces pour identifier leurs besoins en matière de recrutement et être apte à proposer des candidatures d'étudiants, par le biais de l'apprentissage et de stages.

Organisme employeur
PERSPECTIVES RH

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
40192, MONT DE MARSAN,
MONT DE MARSAN, France

Date de publication
23 septembre 2024 à 21:02

Valide jusqu'au
23.10.2024

Vous participez à la campagne de collecte de taxe d'apprentissage indispensable au fonctionnement des établissements.

Vous réalisez un reporting régulier de vos activités auprès du responsable commercial.

Vous partagez l'information en provenance des entreprises, des étudiants, des OPCO et de tout partenaire de l'Ecole en garantissant sa saisie dans le système d'information.

Qualifications

De formation supérieure BAC+5 de type gestion/commerce, vous avez déjà une première expérience dans une école, en centre de formation, en OPCO ou dans la vente en B2B.

Vous avez une bonne connaissance du tissu économique des Landes et plus largement de la Nouvelle Aquitaine.

Vous avez, de préférence, au moins une première expérience du secteur de la formation supérieure et des OPCO, vous maîtrisez les rouages du contrat d'alternance et êtes en veille sur l'évolution de ce secteur.

Persuasif et enthousiaste, vous aimez travailler avec des publics diversifiés et savez adapter votre discours.

Commercial dynamique, vous savez gagner la confiance de vos interlocuteurs grâce à votre aisance relationnelle, la qualité de vos conseils et votre sens de l'engagement.

Vous êtes à l'aise avec les outils de reporting et de planification de l'activité.

LES CONDITIONS DU POSTE

- Prise de poste souhaitée : dès que possible
- Des déplacements réguliers au sein du département des Landes, des départements limitrophes des Landes et occasionnellement à Paris.
- Certains week-ends pourront être travaillés, lors des salons et JPO.
- Rémunération selon profil et expérience