



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-commercial-terrain-b2b-f-h>

Commercial / Commerciale terrain B2B F/H

Description

WALPI, spécialiste des technologies de l'information, en informatique, bureautique et aménagement des espaces de travail, recrute son / sa nouveau / nouvelle **Commercial / Commerciale terrain B2B** dans le cadre de son développement pour son site de Montceau-Les- Mines – 71

Vous serez placé.e sous la responsabilité du directeur commercial.

[VOS MISSIONS] en détail :

- **Faites grandir votre portefeuille client** : Prenez les rênes de votre parc actuel, développez-le et proposez des solutions sur mesure qui répondent aux besoins de nos clients.
- **Chassez de nouvelles opportunités** : Soyez proactif(ve), partez à la conquête de prospects et séduisez-les avec nos solutions innovantes pour les accompagner dans leur transition digitale.
- **Créez des relations durables** : Bâissez des partenariats solides et faites en sorte que chaque collaboration ouvre la porte à de nouvelles opportunités.
- **Pilotez les projets de A à Z** : De la première prise de contact à la mise en œuvre finale, vous assurerez un suivi rigoureux pour garantir le succès des projets.
- **Un vrai travail d'équipe** : Vous serez entouré(e) de collaborateurs dynamiques et profiterez du soutien de nos chargé(e)s de prospection téléphonique, qui vous fourniront des rendez-vous qualifiés. Parce qu'ensemble, on va plus loin !

[CE QU'ON VOUS PROPOSE] en intégrant WALPI

- **Une PME où il fait bon vivre** : Ambiance chaleureuse, esprit dynamique, et des locaux situés en pleine ville de Montceau les Mines.
- **Pause déjeuner** : Cuisine aménagée, petite terrasse où il fait bon prendre un café, la Team Thé est la bienvenue aussi bien sûr !
- **Sportif dans l'âme ?** Profitez de notre matériel de tennis de table pour une pause sportive ou venez consolider notre équipe de tennis pour des challenges entre collègues.
- **On tisse des liens** : Teambuildings, événements d'entreprise, on se retrouve pour partager ensemble de bons moments...
- **Un Onboarding aux petits oignons** : Intégration et formations sur-mesure pour réussir vos débuts chez nous.
- **On évolue ensemble** : Formations et évolution professionnelle, on vous accompagne pour vous aider à vous épanouir.

[LES « NOTA BENE »] de l'offre

- Poste en **CDI** temps plein (35h)
- Poste ouvert au statut de travailleur handicapé (RQTH)

Organisme employeur

Walpi

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) D'AUTRES
MACHINES ET ÉQUIPEMENTS
DE BUREAU

Lieu du poste

71306, MONTCEAU LES MINES,
MONTCEAU LES MINES, France

Date de publication

6 janvier 2025 à 10:03

Valide jusqu'au

05.02.2025

- Rémunération fixe annuelle brute à partir de 25 200€ + variable déplafonné
- Avantages inhérents à vos missions : un véhicule , un PC portable et un smartphone .

Qualifications

[CE QUE L'ON RECHERCHE]

Le profil idéal ? Vous êtes dynamique, motivé(e) par le challenge, avec un goût prononcé pour la relation client et le terrain.

- Capacité à **développer des relations clients durables**
- Maîtrise des **techniques de vente** et de **négociation** auprès d'une clientèle **B2B pas nécessairement dans notre secteur d'activité**
- **Autonomie** et sens des **responsabilités**
- Bonne capacité d'**adaptation** à un environnement en constante évolution
- Des connaissances du tissu économique local

Le + : votre bonne humeur et votre sourire.