



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-developpeur-f-h>

Commercial développeur F/H

Description

Dans le cadre de notre croissance et de l'ouverture de nouveaux marchés, nous recherchons un **Ingénieur Commercial passionné, autonome et orienté résultats**.

Vos missions :

- Identifier et prospecter de nouveaux clients dans les secteurs clés (textile technique, automobile, luxe, etc.).
- Promouvoir notre gamme d'équipements de tests avec une approche conseil auprès des interlocuteurs techniques et achats.
- Développer les ventes sur de nouveaux marchés et conclure des affaires.
- Élaborer des offres commerciales sur-mesure et négocier les contrats.
- Assurer une veille concurrentielle et sectorielle.
- Participer aux salons professionnels en France et à l'international.

Qualifications

- Formation supérieure (Bac +3 à Bac +5) en commerce, ingénierie ou matériaux.
- Expérience commerciale dans un environnement technique ou industriel (idéalement en B2B).
- Intérêt pour les équipements de laboratoire / essais qualité ou pour les secteurs textiles et matériaux souples.
- Curiosité technique et capacité à comprendre des produits complexes.
- Excellentes capacités de communication, autonomie et sens du service client.
- Anglais niveau B2 requis
- Expérience préalable dans un environnement PME ou chez un fabricant (hors textile souhaité).

Ce que nous offrons :

- Rémunération attractive : **à partir de 42k€ sur 13 mois + variable motivant selon résultats**.
- **Véhicule de fonction.**
- Tickets restaurants.
- Plan Epargne Entreprise PEE
- Télétravail possible **1 jour par semaine**.
- Environnement de travail stimulant avec une équipe experte et passionnée.
- Poste à fort potentiel sur un marché en constante évolution.

Envie de relever le défi ?

Rejoignez VVC et devenez un acteur clé de notre développement commercial !

Organisme employeur
VVC

Type de poste
Temps plein

Secteur
INTERMÉDIAIRES DU
COMMERCE EN MACHINES,
ÉQUIPEMENTS INDUSTRIELS,
NAVIRES ET AVIONS

Lieu du poste
France

Date de publication
2 décembre 2025 à 14:02

Valide jusqu'au
07.12.2025