



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-division-industrie-f-h>

## Commercial Division Industrie F/H

### Description

#### Développement commercial

- Identifier et prospector de nouveaux clients sur les marchés cibles industrie.
- Réaliser une veille active (salons professionnels, réseaux sociaux, études de marché).
- Approcher de nouveaux acteurs et développer un réseau externe à l'entreprise.

#### Gestion et suivi des comptes clients

- Maintenir une relation privilégiée avec les clients existants grâce à des visites régulières et un contact direct.
- Élaborer des budgets commerciaux pour les clients de votre portefeuille.
- Gérer le suivi des règlements, garantir l'application des tarifs en vigueur et anticiper les besoins spécifiques des clients.

#### Contribuer à la stratégie commerciale

- Participer aux réunions commerciales et proposer des améliorations pour le processus commercial.
- Collaborer étroitement avec les équipes internes (ADV, qualité, logistique, technique, QSSE, etc.).
- Représenter le Groupe SAB lors de salons professionnels et promouvoir son expertise.

### Qualifications

#### Compétences professionnelles :

- Solide expérience dans le métier commercial B2B, idéalement dans un environnement industriel.
- Capacité à structurer et prioriser les tâches.
- Maîtrise de l'anglais (indispensable).
- Excellentes compétences rédactionnelles et maîtrise des outils bureautiques.

#### Qualités personnelles :

- Orientation client et esprit d'équipe.
- Rigueur, organisation et réactivité.
- Capacité à s'adapter et goût pour le challenge.
- Discrétion professionnelle et respect de la confidentialité.

### Organisme employeur

GROUPE SAB - FINANCIERE  
D'AZOLETTE

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

MÉCANIQUE INDUSTRIELLE

### Lieu du poste

01263, MONTMERLE SUR  
SAONE, MONTMERLE SUR  
SAONE, France

### Date de publication

12 janvier 2026 à 12:03

### Valide jusqu'au

11.02.2026

