



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-en-assurances-f-h-4>

## Commercial en Assurances F/H

### Description

Rattaché à l'Agent, vous êtes en charge d'accueillir, de multiplier, de gérer et de fidéliser les clients notamment en proposant de nouvelles solutions adaptées à leurs besoins.

Vos principales missions :

- Accueillir, renseigner, conseiller et accompagner les clients
- Trouver de nouveaux clients et les fidéliser
- Imaginer et proposer des solutions adaptées pour satisfaire les assurés
- Traiter les leads entrants
- Gérer l'administratif des dossiers (création, sinistres, ...)
- Participer aux événements organisés pour les clients
- Mettre à jour le CRM et les tableaux de bord
- Représenter et promouvoir les valeurs et l'image de l'entreprise

### Qualifications

Diplômé d'un Bac +2, vous avez une première expérience réussie dans la vente et la relation commerciale dans l'univers de l'assurance.

Impliqué, curieux, consciencieux, vous êtes soucieux de la satisfaction de vos clients. Votre culture du résultat couplée à votre sens de l'engagement et votre envie de participer au développement de l'entreprise, sont des arguments qui valoriseront votre candidature.

Pour réussir ensemble ce challenge, nous vous apportons une formation à nos techniques de vente, à nos produits et services, et nous accompagnons pour vous permettre de vous épanouir professionnellement.

Si vous souhaitez rejoindre une entreprise à taille humaine, ambitieuse, récompensante et énergique, nous vous remercions d'adresser votre CV.

### Organisme employeur

REFEA

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL EN SYSTÈMES ET LOGICIELS INFORMATIQUES

### Lieu du poste

76540, ROUEN, ROUEN, France

### Date de publication

7 octobre 2024 à 11:03

### Valide jusqu'au

06.11.2024