



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-en-assurances-f-h-5>

Commercial en Assurances F/H

Description

Description de l'entreprise

Gan Prévoyance, filiale du Groupe Groupama, est une entreprise à taille humaine spécialisée depuis plus de 70 ans dans le domaine de l'assurance de personnes et qui fait de la satisfaction clients sa priorité.

Missions

Vous avez un tempérament commercial avant tout ? Vous êtes à la recherche d'un travail utile et d'un bon équilibre vie pro-vie perso ? Nous vous formons au métier de commercial terrain en Assurance ! Votre poste Au-delà de notre chiffre d'affaires, de nos parts de marché, de notre nombre de clients... (Informations que vous trouverez aisément sur le web), parlons du projet d'entreprise que nous vous invitons à partager ensemble... Nous cherchons un candidat avec d'expériences commerciales. Être commercial terrain en Assurances chez Gan Prévoyance, c'est quoi ? C'est s'engager auprès de nos clients professionnels et particuliers tout au long de leur vie, en leur proposant des solutions personnalisées (individuelles et collectives) dans les domaines de la prévoyance, la retraite, la santé, l'épargne et l'immobilier locatif. Vos missions / Ce qui vous attend Nous vous confions un portefeuille clients à rencontrer, conseiller et à fidéliser. C'est en créant une relation de confiance et privilégiée avec vos clients que vous pourrez les accompagner dans la protection de leur famille et la réalisation de leurs projets. Vous devez également conquérir de nouveaux clients à accompagner : recommandation (en capitalisant sur la satisfaction de vos clients en portefeuille), prospection terrain, phoning, évènements, réseaux sociaux... Vous disposez d'une palette de possibilités que vous mettrez en œuvre selon votre stratégie de développement. Être là pour les autres, c'est le point de départ de notre métier ! Votre équipe Vous évoluez dans une équipe de 10 conseillers dans une ambiance bienveillante et soudée. Vous travaillez de manière autonome, en étroite collaboration avec votre manager, Yohann JACOB. Issu(e) de l'assurance ou d'un autre domaine d'activité, vous avez acquis une expérience terrain de 4 ans minimum auprès d'une clientèle de particuliers et/ou de professionnels. Vous êtes dynamique, organisé(e) et entreprenant(e). Vous aimez la conquête, mais êtes aussi attaché(e) à la qualité de la relation client. Vous appréciez de travailler en autonomie, mais au sein d'une équipe et avec l'appui d'un manager proche de vous. Vous souhaitez travailler près de chez vous pour capitaliser sur votre connaissance du secteur et votre réseau relationnel. Ce que vous allez aimer chez Gan Nous vous proposons... Autonomie et emploi du temps flexible pour travailler à votre rythme Un job à proximité de votre domicile. Devenez le véritable référent Gan Prévoyance de votre territoire en capitalisant sur votre connaissance du secteur et votre réseau relationnel ! Un état d'esprit convivial, des outils de travail performants (smartphone

Qualifications

Profil recherché

Organisme employeur
CARREVOLUTIS

Type de poste
Temps plein

Secteur
PROGRAMMATION
INFORMATIQUE

Lieu du poste
46042, CAHORS, CAHORS,
France

Date de publication
23 septembre 2025 à 09:07

Valide jusqu'au
23.10.2025

Issu(e) de l'assurance ou d'un autre domaine d'activité, vous avez acquis une **expérience terrain de 4 ans minimum** auprès d'une clientèle de particuliers et/ou de professionnels.

Vous êtes dynamique, organisé(e) et entreprenant(e).

Vous aimez la conquête, mais êtes aussi attaché(e) à la qualité de la relation client.

Vous appréciez de travailler en autonomie, mais au sein d'une équipe et avec l'appui d'un manager proche de vous.

Vous souhaitez travailler près de chez vous pour capitaliser sur votre connaissance du secteur et votre réseau relationnel.

Ce que vous allez aimer chez Gan

Nous vous proposons...

Autonomie et emploi du temps flexible pour travailler à votre rythme

Un job à proximité de votre domicile. Devenez le véritable référent Gan Prévoyance de votre territoire en capitalisant sur votre connaissance du secteur et votre réseau relationnel !

Un état d'esprit convivial, des outils de travail performants (smartphone et tablette qui vous permettent d'aller jusqu'à la signature électronique : notre solution de gestion documentaire dématérialisée se traduit par des gains de temps pour une gestion plus efficace de la relation client).

Un parcours complet de formation en présentiel ou à distance, selon vos préférences.

Une rémunération motivante, non plafonnée, fondée sur la performance commerciale, avec un fixe et la prise en charge de vos frais, lissée pour assurer une meilleure stabilité financière.

Divers avantages : complémentaire santé, carte ticket restaurant, Plan d'Epargne Entreprise, Participation et Intéressement, avantages sociaux et prestations CSE...)

Comment va se dérouler le recrutement

- Un échange téléphonique pour discuter de nos attentes respectives
- Un entretien RH en visio
- Un entretien avec votre futur manager