



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-en-materiel-agricole-f-h-2>

## Commercial en matériel agricole F/H

### Description

Nous recherchons un(e) Commercial(e) en CDI pour renforcer et structurer l'équipe vente. En rejoignant le réseau Agriteam, tu contribueras à améliorer le quotidien des agriculteurs en leur proposant des solutions toujours plus innovantes pour tirer le maximum de leurs exploitations ! En tant que Commercial(e) tu représentes la concession auprès de la clientèle. Conseil, diplomatie et relation de confiance seront donc tes maîtres-mots. Ton profil devra être en adéquation avec nos valeurs :

1. Finalité économique : un client qui investit chez nous doit être non-seulement satisfait, mais récupérer d'avantage que ce qu'il espérait obtenir.
2. Pérennité : notre métier s'exerce sur la durée. Le suivi et l'accompagnement des clients et des fournisseurs est primordial.
3. Ouverture : nous veillons à toujours rester à la pointe du progrès car rien n'est jamais acquis. A quoi ressembleront tes journées

Après une formation à notre métier, nos produits et nos techniques de vente :

Etablir, avec ton directeur commercial, la stratégie la plus appropriée à ton secteur

Promouvoir, auprès de la clientèle, les nouvelles technologies qui feront l'agriculture de demain

Assurer le conseil, la promotion et la vente de matériel neuf et d'occasion

Assurer le suivi et la mise à jour de ton fichier de prospects/clients

Etablir les fiches d'expertise du matériel d'occasion

Organiser la prospection commerciale de ton secteur

Organiser et conduire des démonstrations

Contribuer à la politique de gestion des stocks

### Qualifications

Doté du sens du contact, d'un bon relationnel et d'un fort esprit d'équipe, tu souhaites évoluer dans un monde rempli de challenges. Les besoins du client n'ont aucun secret pour toi, sera un atout pour dépasser tes objectifs, tout comme la connaissance du milieu agricole. Pour relever ce défi, ta capacité à découvrir les besoins des clients sera ta meilleure arme. Autonome et responsable, tu sauras t'informer et te former aux nouveaux matériels. Ton état d'esprit compétitif te pousse à viser toujours plus loin pour dépasser tes objectifs et participer à la

**Organisme employeur**  
AGRITEAM OUEST

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
COMMERCE DE GROS  
(COMMERCE  
INTERENTREPRISES) DE  
MATÉRIEL AGRICOLE

**Lieu du poste**  
58122, GARCHY, GARCHY,  
France

**Salaire de base**  
30000 € - **Salaire de base**  
40000 €

**Date de publication**  
23 octobre 2024 à 13:02

**Valide jusqu'au**  
22.11.2024

croissance de l'entreprise. Passionné, tu cherches à te dépasser, tu aimes apprendre de nouvelles choses mais aussi transmettre tes connaissances aux autres. Tu es rigoureux tout en sachant te concentrer sur ce qui est urgent et important. Une expérience réussie à ce poste pourra te permettre d'évoluer vers des fonctions d'encadrement. Tu recherches un job qui a du sens au sein d'une entreprise établie en forte croissance et où beaucoup de choses peuvent évoluer. Tu souhaites mettre tes compétences au service de l'un des plus importants concessionnaires agricoles Français Envoie-nous ta candidature et rejoins l'aventure !