



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-engins-de-damage-f-h>

Commercial engins de damage F/H

Description

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous développez votre secteur géographique, l'arc Alpin, en instaurant un réel partenariat avec vos clients.

Vos missions :

- Assurer la prospection et la fidélisation des clients, les domaines skiables, sur un secteur dédié
- Réaliser les offres commerciales
- Participer aux actions commerciales : salons, démonstrations, portes ouvertes ...

Des déplacement réguliers sont à prévoir. Un véhicule de fonction est mis à disposition.

Qualifications

Compétences requises :

1. Savoir :
 - Formation BTS technico – commercial ou équivalent
 - Anglais écrit et parlé – la maîtrise d'une autre langue est appréciée
 - Maîtrise de SAP ou d'un ERP souhaité
 - Maîtrise d'un CRM souhaité – la connaissance de Salesforce est appréciée
2. Savoir-faire :
 - Expérience réussie en tant que commercial(e) en environnement industriel, neige ou montagne
 - Expérience dans le secteur de la montagne et de son réseau appréciée
 - Bénéficier d'une culture technique : véhicules utilitaires, agricoles, poids lourds, travaux publics est un plus
3. Savoir être :
 - Intérêt marqué pour le terrain et le milieu de la montagne
 - Capacité avérée dans l'organisation du travail, dynamique et impliqué(e) avec le sens de la négociation

Organisme employeur

PRINOTH FRANCE

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE
MACHINES POUR
L'EXTRACTION, LA
CONSTRUCTION ET LE GÉNIE
CIVIL

Lieu du poste

73171, MONTMELIAN,
MONTMELIAN, France

Date de publication

9 octobre 2024 à 13:02

Valide jusqu'au

08.11.2024

- La compréhension et la satisfaction du client sont au cœur de votre préoccupation
- Autonome

Avantages sociaux : tickets restaurant, PEE avec abondement, chèques vacances, œuvres sociales, mutuelle pris en charge à 80%