



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-export-f-h-21>

COMMERCIAL EXPORT F/H

Description

Rattaché(e) à la Direction Commerciale du Groupe, vous participez à la mise en œuvre de la stratégie à l'international – Europe et Grand Export – auprès d'une clientèle de professionnels, négociants et industriels :

- Fidélisation des clients et distributeurs, animation du réseau de distribution. Prescription et promotion de l'offre JOUBERT auprès de l'ensemble des partenaires – acteurs de la construction, du nautisme, utilisateurs et industries, identification des attentes, conseil et préconisation de solutions adaptées
- Propositions et négociations commerciales, suivi des commandes jusqu'à la livraison des produits (planning, réunions clients...), relations avec les fonctions supports (ADV, production, qualité...)
- Recherche de nouveaux marchés, prospection, développement des ventes, réalisation des objectifs définis
- Contribution au développement des outils marketing, garant de la notoriété de l'entreprise, analyse des marchés de la concurrence
- Participation aux manifestations et salons professionnels
- Reporting auprès du Directeur Commercial et Marketing.

Poste évolutif.

Siège à Val-d'Auge (16). Déplacements : 2 à 3 semaines par mois.

Formation technique assurée au sein de l'usine.

Qualifications

Formation commerciale supérieure Bac + 3/5 (ESC, Master Commerce international, Ecole Supérieure du Bois de Nantes...) ou équivalent, vous avez une première expérience dans une fonction similaire à l'export en environnement BtoB.

Maitrise de l'anglais et de l'espagnol.

Aisance relationnelle, excellent négociateur, capacités d'argumentation, rigoureux et déterminé dans l'atteinte des objectifs fixés.

Organisme employeur

PASCALE SABATHIER
CONSULTANTS

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

16339, VAL D AUGE, VAL D
AUGE, France

Date de publication

27 octobre 2025 à 20:04

Valide jusqu'au

23.11.2025