



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-export-france-europe-f-h>

Commercial Export – France Europe F/H

Description

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous êtes un maillon essentiel de la performance commerciale sur le marché national et européen.

Issu(e) d'une **formation supérieure agri/agro ou commerciale**, et disposez d'une expérience confirmée (3 ans minimum) dans le **commerce de fruits et/ou légumes, en France et/ou à l'export**. Vous maîtrisez l'anglais professionnel.

Vous êtes rigoureux(se), organisé(e), et appréciez le travail en équipe dans un environnement dynamique. **Vous avez un tempérament de développeur(se) et aimez relever des défis commerciaux.**

Vos missions :

- Vous développez et fidéliez un portefeuille clients en France et en Europe en proposant une offre pertinente, adaptée aux besoins spécifiques et à la saisonnalité des marchés. Vous identifiez de nouveaux débouchés et assurez une prospection active par téléphone, rendez-vous et participation aux salons internationaux.
- Vous négociez les conditions commerciales (prix, volumes, délais) dans une logique de performance économique, tout en garantissant la satisfaction client. Vous ajustez votre stratégie en fonction des marges, des tendances de consommation et des retours terrain.
- Vous assurez le suivi opérationnel des ventes : gestion des commandes, coordination avec les assistantes ADV, traitement des litiges, et suivi des livraisons pour garantir un service irréprochable.
- Vous représentez l'entreprise lors des événements professionnels (salons, rencontres clients), contribuez à sa notoriété et entretenez une relation de confiance durable avec vos interlocuteurs.
- Vous travaillez en étroite collaboration avec les équipes internes (logistique, qualité, ADV) pour fluidifier les processus, garantir l'exécution des contrats et répondre avec réactivité aux besoins clients.
- Vous participez activement à la dynamique commerciale de l'entreprise : réunions internes, briefings quotidiens, reporting précis et utilisation des outils de gestion pour piloter et optimiser vos actions.

Qualifications

Issu(e) d'une **formation supérieure agri/agro ou commerciale**, et disposez d'une expérience confirmée (3 ans minimum) dans le **commerce de fruits et/ou légumes, en France et/ou à l'export**. Vous maîtrisez l'anglais professionnel.

Vous êtes rigoureux(se), organisé(e), et appréciez le travail en équipe dans un environnement dynamique. Vous avez un tempérament de développeur(se) et aimez relever des défis commerciaux.

CDI – Statut cadre (218 jours/an)

Poste basé à Cavaillon (84), sédentaire avec déplacements

Organisme employeur

MG Consultants

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

84035, CAVAILLON, CAVAILLON,
France

Date de publication

30 octobre 2025 à 16:08

Valide jusqu'au

29.11.2025

Travail du lundi au vendredi, avec rotation certains samedis matin (astreinte téléphonique)

Envie de participer à une aventure commerciale ambitieuse au cœur du marché européen des fruits ?