



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-f-h-109>

Commercial F/H

Description

#VotreMission

Vous aimez les défis, vous êtes déterminé pour promouvoir et accompagner la croissance de #KLSTransport ? On a ce qu'il vous faut. Car vous jouerez un rôle clé dans le développement commercial, avec une belle liberté d'action pour conduire de nouveaux projets, accompagner de nouveaux clients et promouvoir des solutions qui font la différence face à la concurrence.

- **Développement commercial** : Accroître le portefeuilles clients, et développer les parts de marché de l'entreprise en démarchant des prospects potentiels.
- **Pilotage des offres** : construire des propositions claires, adaptées, et accompagner vos clients dans chaque étape du cycle de vente.
- **Suivi & reporting** : partager vos retours d'expérience pour améliorer nos pratiques et affiner nos stratégies.
- **Travail d'équipe** : collaborer avec les équipes techniques, production et marketing — ici, tout le monde avance ensemble.
- **Veille stratégique** : identifier les signaux du marché, proposer des axes de développement pertinents.

Organisme employeur

KLS GROUP

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

42186, RIVE DE GIER, RIVE DE
GIER, France

Date de publication

30 septembre 2025 à 09:05

Valide jusqu'au

24.10.2025

Qualifications

#PourNousRejoindre

Il suffit d'être motivé, curieux et de savoir créer du lien. La perfection n'existe pas et notre objectif c'est avant tout de vous accompagner en valorisant vos compétences et vos point forts.

- Formation Bac +2 ou **expérience de 2 ans minimum** dans la vente de solutions immatérielles (logiciels, services, conseil, transport, logistique...).
- Vous êtes **autonome**, organisé-e et vous aimez être sur le terrain.
- Vous avez **le sens du contact**, de l'écoute, et une vraie envie d'apporter des solutions utiles à vos clients.
- Vous êtes à l'aise dans un environnement agile, proche du terrain, où chaque idée compte.

#ParlerSalaire

CDI Temps complet

Secteur Logistique / santé

Véhicule de fonction / Frais réels

Salaires fixe + commissions

Commerce avancé (logiciel)

On vous propose un cadre stable, motivant, et surtout la liberté de développer votre business à votre façon.

- **CDI** avec une rémunération composée d'un **fixe + commissions motivantes** sur le chiffre d'affaires réalisé.
- **Déplacements réguliers** en France (remboursés aux frais réels).
- Une **liberté d'action**, un environnement à taille humaine, et une vraie cohésion avec l'équipe commerciale KLS Group.
- Un groupe solide, né en 1986, avec une expertise reconnue dans la logistique et la gestion de flux.