



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-f-h-121>

Commercial F/H

Description

Rejoignez l'aventure ENS et contribuez activement au rayonnement de l'économie circulaire !

Chez **ENS**, nous croyons fermement qu'offrir une seconde vie aux équipements est bien plus qu'un simple métier : c'est un engagement fort en faveur de l'avenir de notre planète. Acteur engagé de l'économie circulaire, notre mission est de construire un modèle durable tout en répondant aux attentes des professionnels. Rejoindre ENS, c'est intégrer une équipe soudée, passionnée et déterminée à faire la différence.

Votre mission, si vous l'acceptez : développer et faire rayonner ENS !

En tant que **Commercial(e)**, votre rôle sera clé dans notre croissance et vous participerez activement à notre réussite. A l'instar de votre collègue, nous vous proposons les activités suivantes :

Développement commercial

- Identifier et cibler de nouveaux clients, assurer les actions de prospection.
- Mener les entretiens de vente.
- Élaborer les propositions commerciales sur-mesure et négocier les contrats.
- Représenter ENS lors d'événements professionnels (salons, rencontres professionnelles, ...).

Pilotage du portefeuille clients

- Répondre aux demandes des clients et leur proposer des solutions adaptées à leurs besoins.
- Assurer le suivi et la bonne réalisation des prestations.
- Fidéliser les clients, leur présenter l'étendue des solutions ENS.

Gestion & reporting

- Assurer le suivi des actions commerciales.
- Partager les retours du terrain avec l'équipe.
- Réaliser une veille active pour identifier les tendances du marché, les innovations technologiques ou encore les évolutions concurrentielles.

Ce que nous vous offrons :

- Rémunération : fixe (entre 35 et 45K euros brut annuel) + variable.
- Un poste à forte responsabilité, avec un impact direct sur le développement

Organisme employeur

ENS EUROPEAN NETWORK SERVICES

Type de poste

Temps plein

Secteur

RÉPARATION D'ORDINATEURS
ET D'ÉQUIPEMENTS
PÉRIPHÉRIQUES

Lieu du poste

27332, HEUDEBOUVILLE,
HEUDEBOUVILLE, France

Salaire de base

34000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication

17 octobre 2025 à 09:05

Valide jusqu'au

16.11.2025

de l'entreprise.

- Une équipe dynamique, solidaire et engagée, où chaque membre compte.
- La satisfaction de contribuer à un business durable, en lien avec les enjeux environnementaux et sociétaux.

Qualifications

Vos atouts pour nous rejoindre :

Doté(e) d'un excellent relationnel, vous savez convaincre avec tact et êtes à l'aise dans toutes les étapes du processus commercial, de la **prospection** et **négociation** à la **fidélisation**.

Votre esprit curieux et votre organisation rigoureuse vous permettent d'assurer des suivis précis et de repérer les tendances du marché. Vous appréciez de travailler dans une structure à taille humaine où chacun(e) est polyvalent(e) et où l'esprit d'équipe est central.

Enfin, vous avez une sensibilité particulière pour les problématiques environnementales et êtes convaincu(e) que l'économie circulaire est une voie d'avenir.

Une expérience dans le BtoB (IT, énergie, industrie, ...) est un atout supplémentaire.