



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-f-h-174>

## Commercial F/H

### Description

En postulant à cette offre, vous aurez l'opportunité de rejoindre une entreprise spécialisée dans l'investissement immobilier, un FinLab de l'immobilier. Avec plus de 110 M€ collectés depuis 2018, le groupe allie expertise financière et juridique pour sélectionner des opportunités rigoureuses. Une nouvelle dynamique s'affirme autour du restructuring, qui séduit déjà plus de 50 % des investisseurs en 2025. Chaque projet soutient l'économie réelle : sauvegarde d'emplois, rénovation d'actifs anciens et respect des normes énergétiques. Leur mission : conjuguer performance, sécurité et impact durable pour des investisseurs exigeants.

### Vos missions si vous les acceptez :

- **Appels sortants** : Passer 50 à 80 appels par jour vers des prospects et investisseurs,
- **Qualification et transformation** : Accompagner et transformer les inscrits en investisseurs,
- **Closing** : Présenter les dossiers et valider leurs intentions / souscriptions,
- **Suivi de portefeuille** : Maintenir une relation avec les investisseurs activés pour les fidéliser,
- CRM : Tenue rigoureuse de Hubspot, complétion des fiches, suivi de l'activité,
- Coordination : Travailler avec le pôle marketing et middle office pour fluidifier le parcours utilisateur,
- **Gestion des levées de fonds** : Assurer la finalisation des souscriptions,
- **Suivi du parcours des souscriptions**, de la réservation à la finalisation,
- Relances des investisseurs pour assurer le recharge des wallets,
- Suivi spécifique des souscriptions en PEA-PME et relance si nécessaire à l'approche de la clôture des levées.

### Missions secondaires :

- Organisation d'événements
- Suivi et gestion des notifications sur la plateforme
- Gestion des campagnes de communication et CRM en lien avec le pôle marketing digital
- Optimisation et structuration des outils de suivi

### Qualifications

#### Et vous ?

- Une première expérience en gestion de la relation clients, "ADV" ou middle-office, idéalement dans le secteur de l'immobilier, finance ou assurance.
- Excellente communication orale et écrite, suivi rigoureux des processus, maîtrise de Hubspot.

### Organisme employeur

TEAM IS

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

69389, LYON 09, LYON, France

### Salaire de base

27000 € - **Salaire de base**  
32000 €

### Date de publication

11 janvier 2026 à 12:03

### Valide jusqu'au

10.02.2026

- Organisation, rigueur, autonomie et sens du service client.
- Esprit d'équipe, proactivité et envie de contribuer à la croissance d'une entreprise innovante.

Si vous aimez les défis et souhaitez avoir un impact direct sur la croissance d'une start-up ambitieuse, ce poste est fait pour vous !

**Il en faut plus pour vous convaincre ?**

- Une entreprise en forte croissance et en pleine transformation.
- Un poste où vous aurez de l'autonomie et de la responsabilité, avec des perspectives d'évolution.
- Une équipe à taille humaine, avec un fort esprit de collaboration.
- Un environnement stimulant, où chaque action a un impact direct.
- Télétravail partiel.