



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-f-h-178>

Commercial F/H

Description

Vos missions principales sont :

Fidéliser et développer l'activité auprès de nos clients historiques.
Identifier et exploiter de nouvelles opportunités, notamment en élargissant et en activant votre réseau.
Collaborer avec les chefs de projet et les experts techniques pour répondre de manière personnalisée aux besoins spécifiques des éditeurs.
Établir les devis et piloter les négociations commerciales.
Accompagner les éditeurs dans leur transformation en leur proposant des solutions adaptées et personnalisées (manuels numériques, plateformes de gestion de contenus, publications multicanales, livres audio, délégation de prestations, intelligence artificielle, etc.).

En tant que commercial, vous serez amené à prévoir des déplacements 2 à 3 jours par semaine à Paris (A/R TGV dans la journée).

Qualifications

Vous justifiez d'une première expérience dans le secteur de l'édition ou au sein d'une société de services.
Votre persévérance, votre curiosité et votre engagement seront des atouts majeurs pour réussir dans ce poste. Doté·e d'une excellente capacité d'écoute, vous saurez analyser finement les besoins de nos clients.
Enfin, votre enthousiasme à l'idée de découvrir ou d'approfondir vos connaissances techniques (typographie, livres numériques, publications multicanales, plateformes éditoriales, intelligence artificielle, audio, etc.) sera un vrai plus pour contribuer à nos projets innovants.

Organisme employeur

Keylink

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

59009, VILLENEUVE D ASCQ,
VILLENEUVE D ASCQ, France

Salaire de base

30000 € - **Salaire de base**
35000 €

Date de publication

15 janvier 2026 à 18:03

Valide jusqu'au

14.02.2026