



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-f-h-27>

Commercial F/H

Description

Dans un contexte de croissance notre client souhaite renforcer ses équipes. Par conséquent nous portons pour son compte le recrutement d'un Commercial H/F.

Il aura pour mission principale le développement commercial d'un marché cible de l'entreprise.

Ses principales missions seront de :

Prospecter une cible de prescripteurs (architectes, agenceurs, etc.) et de décisionnaires,

Entretenir la clientèle existante sur son marché cible,

Développer un réseau de prescripteurs à destination du segment cible,

Identifier en amont les appels d'offres de projets en adéquation avec le savoir-faire de l'entreprise,

Analyser les besoins techniques du client ou prospect en amont de l'appel d'offre,

Porter et piloter en interne la réponse aux appels d'offres (pré-études, chiffrages, etc.),

Travailler en collaboration avec l'ensemble des services internes du groupe,

Après le gain de l'affaire piloter la réunion de lancement de projet,

Travailler en collaboration avec les collaborateurs en charge du suivi des affaires,

Effectuer une veille concurrentielle.

Qualifications

Au-delà de votre formation technique ou commerciale vous justifiez d'une expérience significative dans la commercialisation de solutions ou produits techniques vous ayant permis de travailler en collaboration avec un bureau d'études, un atelier de production et/ou un service d'installation ou de pose.

Vous souhaitez démontrer votre sens technique et opérationnel et vos capacités commerciales.

Au-delà du statut cadre et du salaire attractif, vous souhaitez mener des projets au sein d'un groupe parmi les leaders de son secteur d'activité mêlant industrie, service et exécution.

Organisme employeur

NOVIAC

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

69381, LYON 01, LYON, France

Date de publication

25 octobre 2024 à 15:02

Valide jusqu'au

24.11.2024

