



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-f-h-2>

Commercial F/H

Description

3 bonnes raisons de rejoindre le Groupe TAMA comme Commercial.e :

- De l'autonomie dans la gestion de votre agenda
- Un salaire attractif à la hauteur de vos résultats
- Un groupe mondial qui conserve un esprit familial

Rattaché.e au Directeur commercial, vous rejoindrez une équipe investie de 6 technico-commerciaux.

Votre mission ? Développer les ventes de nos produits (filets de palettisation) sur une grande région auprès d'industriels livrant des produits sur palettes.

☒ Votre rôle en actions :

- Prospectivez de nouveaux clients
- Négocier les contrats de vente en veillant à respecter les objectifs commerciaux et les politiques de prix établis par l'entreprise
- Assurer des ventes techniques, comprendre les mécanismes des machines d'emballage et intégrer les films sur les machines
- Réaliser un reporting auprès de la Direction commerciale

Organisme employeur

TAMA FRANCE

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE	DE	GROS
(COMMERCE		
INTERENTREPRISES)	DE	
FOURNITURES	ET	
ÉQUIPEMENTS	INDUSTRIELS	
DIVERS		

Lieu du poste

69381, LYON 01, LYON, France

Date de publication

29 août 2024 à 11:02

Valide jusqu'au

28.09.2024

Informations complémentaires :

- Statut cadre avec RTT
- Salaire à partir de 30 KE fixe + variable sur objectifs
- Véhicule de fonction
- Mutuelle familiale prise en charge à 100%

Qualifications

Ce qui comptera pour nous, c'est avant tout votre **expérience dans la vente BtoB / BtoC idéalement acquise dans la vente de produits techniques ou industriels**. Vous maîtrisez l'anglais pour échanger avec le groupe.

La connaissance des produits d'emballage et agricoles sera un véritable atout qui fera la différence.

Vous êtes autonome dans la gestion de vos tournées, tout en sachant travailler en équipe. Vous êtes un.e excellent.e communiquant.e.

Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques (Excel, Word, Outlook, Salesforce).

