



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-france-et-export-parfumerie-f-h>

Commercial France et export parfumerie F/H

Description

Les missions :

- Développement commercial : identifier, prospection et développer un portefeuille de clients professionnels ciblés, en accord avec la stratégie commerciale et tarifaire.
- Conseil et accompagnement : analyser les besoins des clients et leur proposer des solutions sur mesure, en collaboration avec les équipes (évaluateurs, parfumeurs, marketing, réglementaire).
- Suivi et fidélisation : accompagner le développement des clients et assurer une relation de confiance sur le long terme.
- Veille et représentation : participer aux salons professionnels et être l'ambassadeur du savoir-faire.
- Reporting et administration : assurer un suivi précis des activités (reporting, CRM) et collaborer avec l'administration des ventes (ADV) pour garantir une gestion fluide des commandes.

Qualifications

Ce qu'il vous faut pour réussir :

- Formation : issu d'une formation Commerciale, vous justifiez de 5 ans au moins d'expérience dans le secteur du Parfum et/ou de la Cosmétique.
- Compétences linguistiques : vous parlez couramment l'anglais et idéalement une troisième langue (arabe).
- Outils : maîtrise du Pack Office (Excel, Outlook) et aisance avec les outils ERP.

Organisme employeur

Hays France

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

06069, GRASSE, GRASSE, France

Salaire de base

45000 € - **Salaire de base**
50000 €

Date de publication

2 octobre 2025 à 19:06

Valide jusqu'au

01.11.2025