



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-gms-copie-f-h>

Commercial GMS – Copie F/H

Description

Pour renforcer l'équipe commerciale composée actuellement de 2 commerciaux, vous serez en charge de :

- Assurer la progression du chiffre d'affaires existant en GMS
- Prospecter sur le territoire national et international pour développer de forts potentiels d'achats (déplacements à la semaine)
- Organiser et hiérarchiser ses priorités en étroite collaboration avec le directeur commercial
- Assurer un suivi de ses clients et prospects pour fidéliser et développer qualitativement votre portefeuille
- Elaborer des stratégies commerciales pour dynamiser les ventes
- Négocier des offres commerciales
- (Formation en binôme prévue à la prise de poste pour gagner en efficacité métier).

Qualifications

Pour bien assurer vos missions, le profil attendu possède :

- Une bonne maîtrise de l'outil informatique
- Une formation à minima BAC+2 en commerce
- Une expérience de la vente et de la prospection réussie (3 ans minimum) recommandée dans le secteur agro-alimentaire (fruits et légumes)
- Un fort esprit d'équipe, dynamique, consciencieux et un goût prononcé pour les challenges et la performance
- Un bon niveau en anglais est fortement apprécié

Conditions d'embauche:

- Statut Agent de Maîtrise ou Cadre selon profil
- Rémunération : Fixe sur 12 mois et intéressement sur chiffre d'affaires apporté
- Mutuelle entreprise prise en charge 60% employeur
- Travail du lundi au vendredi
- Voiture de société pour déplacements professionnels (rythme= 1 semaine entreprise / 1 semaine déplacement)
- Téléphone portable

Ce rôle est donc destiné à des professionnels motivés ayant le goût du challenge et

Organisme employeur

Mercato de l'emploi

Type de poste

Temps plein

Secteur

TRAITEMENT DE DONNÉES,
HÉBERGEMENT ET ACTIVITÉS
CONNEXES

Lieu du poste

40334, YZOSSE, YZOSSE, France

Salaire de base

28000 € - **Salaire de base**
32000 €

Date de publication

31 octobre 2025 à 12:03

Valide jusqu'au

30.11.2025

souhaitant participer à une aventure humaine enrichissante pour conquérir de nouveaux clients nationaux et internationaux en GMS.