



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-gms-copie-f-h>

## Commercial GMS – Copie F/H

### Description

Pour renforcer l'équipe commerciale composée actuellement de 2 commerciaux, vous serez en charge de :

- Assurer la progression du chiffre d'affaires existant en GMS
- Prospective sur le territoire national et international pour développer de forts potentiels d'achats ( déplacements à la semaine)
- Organiser et hiérarchiser ses priorités en étroite collaboration avec le directeur commercial
- Assurer un suivi de ses clients et prospects pour fidéliser et développer qualitativement votre portefeuille
- Elaborer des stratégies commerciales pour dynamiser les ventes
- Négocier des offres commerciales
- (Formation en binôme prévue à la prise de poste pour gagner en efficience métier).

### Qualifications

Pour bien assurer vos missions, le profil attendu possède :

- Une bonne maîtrise de l'outil informatique
- Une formation à minima BAC+2 en commerce
- Une expérience de la vente et de la prospection réussie ( 3 ans minimum) recommandée dans le secteur agro-alimentaire (fruits et légumes)
- Un fort esprit d'équipe, dynamique, consciencieux et un goût prononcé pour les challenges et la performance
- Un bon niveau en anglais est fortement apprécié

Conditions d'embauche:

- Statut Agent de Maitrise ou Cadre selon profil
- Rémunération : Fixe sur 12 mois et intéressement sur chiffre d'affaires apporté
- Mutuelle entreprise prise en charge 60% employeur
- Travail du lundi au vendredi
- Voiture de société pour déplacements professionnels ( rythme= 1 semaine entreprise / 1 semaine déplacement)
- Téléphone portable

Ce rôle est donc destiné à des professionnels motivés ayant le goût du challenge et

### Organisme employeur

Mercato de l'emploi

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

TRAITEMENT DE DONNÉES,  
HÉBERGEMENT ET ACTIVITÉS  
CONNEXES

### Lieu du poste

40334, YZOSSE, YZOSSE, France

### Salaire de base

28000 € - **Salaire de base**  
32000 €

### Date de publication

31 octobre 2025 à 12:03

### Valide jusqu'au

30.11.2025

souhaitant participer à une aventure humaine enrichissante pour conquérir de nouveaux clients nationaux et internationaux en GMS.