



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-grands-comptes-f-h-15>

Commercial Grands Comptes F/H

Description

Ingénieur(e) Commercial(e) Grands Comptes Chasseur / Vente Consultative

Région : Bourgogne / Franche-Comté / Nord Lyonnais

Classification : G13 CCN Métallurgie (cadre)

Rémunération : à partir de 55 K annuel (dont 38 500 fixe) + variable + véhicule de service + carte essence + badge autoroute

Votre mission est claire : **identifier, prospector et conquérir de nouveaux clients stratégiques** sur votre secteur (Bourgogne, Franche-Comté, Nord Lyonnais).

Votre différence se jouera dans votre capacité à aller au-delà de la simple vente, en adoptant une posture de **conseiller de confiance** auprès de vos interlocuteurs multi-déicideurs.

Vos missions

- **Prospection active et conquête** : cibler et approcher de nouveaux clients grands comptes dans l'industrie, la logistique et la grande distribution.
- **Écoute active et diagnostic** : comprendre les enjeux, contraintes et objectifs de vos interlocuteurs pour identifier leurs vrais besoins.
- **Vente consultative** : proposer des solutions sur mesure, adaptées aux problématiques spécifiques des clients, en valorisant les bénéfices concrets (sécurité, économies, performance, croissance).
- **Négociation complexe** : conduire des ventes multi-interlocuteurs, convaincre et sécuriser des contrats stratégiques.
- **Relation long terme** : construire des partenariats durables basés sur la confiance et la satisfaction client.
- **Collaboration interne** : travailler avec le bureau d'études, la production et le SAV pour garantir la réussite des projets.
- Assurer un reporting clair et régulier à la direction.

Conditions de travail

- Poste cadre forfait jours (218 jours/an).
- Rattaché(e) directement au Président ou au Directeur régional d'agence.
- Déplacements fréquents sur votre secteur (Bourgogne, Franche-Comté, Nord Lyonnais).
- Rémunération attractive : **à partir de 55 K annuel (dont 38 500 fixe) + variable + avantages (véhicule de service, carte essence, badge)**

Organisme employeur

Mercato de l'emploi

Type de poste

Temps plein

Secteur

TRAITEMENT DE DONNÉES,
HÉBERGEMENT ET ACTIVITÉS
CONNEXES

Lieu du poste

21196, CORPEAU, CORPEAU,
France

Salaire de base

38000 € - **Salaire de base**
55000 €

Date de publication

27 septembre 2025 à 13:04

Valide jusqu'au

27.10.2025

autoroute).

Qualifications

Profil recherché

- Expérience confirmée en **développement commercial Grands Comptes**, avec un **vrai profil chasseur**.
- Pratique avérée de la **vente consultative** : écoute, analyse, conseil, proposition de valeur adaptée.
- Solide connaissance des environnements **industrie, logistique ou grande distribution**.
- Maîtrise de la négociation complexe et de la prospection terrain.
- Autonomie, ténacité, orientation résultats et capacité à instaurer une relation de confiance durable.
- La connaissance du domaine de la **sécurité électronique / vidéosurveillance** est un **plus apprécié**, mais pas un prérequis.