



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-grands-comptes-regionaux-59-62-f-h-2>

COMMERCIAL Grands Comptes régionaux 59-62 F/H

Description

Rattaché(e) au Directeur Régional, vous avez pour rôle de développer les clients Grands Comptes sur les Hauts-de-France, avec prioritairement les départements 59 et 62 :

- Suivre, fidéliser et développer un portefeuille de Grands Comptes tous secteurs d'activités, avec qui vous nouez une véritable relation de partenariat sur du long terme
- Déployer les accords grands comptes nationaux sur votre secteur
- Prospecter de nouveaux clients sur votre région, via un ciblage efficace et l'établissement des bonnes stratégies d'approche
- Proposer et commercialiser l'offre globale de l'entreprise auprès de cette clientèle cible.
- Répondre et traiter les appels d'offres.
- Coordonner l'activité auprès des différentes fonctions supports afin d'adapter au mieux vos offres (exploitation, pricing, comptabilité, grands comptes nationaux, etc).
- Reporter régulièrement et de manière qualitative.

Conditions : rémunération fixe à 42kEUR / package 80kEUR + VF + avantages groupe

Qualifications

Une formation commerciale supérieure BAC +3 minimum.

Une première expérience significative en qualité de Commercial(e) terrain, dans la commercialisation de solutions à valeur ajoutée

Une maîtrise de l'anglais professionnel est requise pour ce poste (autant dans le cadre de relations internes avec le groupe que pour certaines relations clients)

Les traits qui vous caractérisent : analyse, organisation, force de conviction, aisance relationnelle, esprit d'équipe

Organisme employeur
CCLD HOLDING

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
59350, LILLE, LILLE, France

Date de publication
31 août 2024 à 17:02

Valide jusqu'au
30.09.2024