



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-immobilier-f-h-2>

## Commercial – Immobilier F/H

### Description

Nous recherchons un.e Commercial.e Terrain pour rejoindre notre service immobilier sur l'Ile-de-France.

Sur ce poste full chasse, vous serez responsable de la commercialisation de nos produits digitaux : solution de diffusion d'annonces, options de visibilité et publicités, auprès des agences immobilières.

Pour cela, vous devrez :

- \* Identifier et prospector les agences immobilières sur une zone définie en IDF.
- \* Gérer le cycle de vente de A à Z, jusqu'à la souscription des offres, l'upsell et le cross-sell.
- \* Réaliser une dizaine de RDV prospects/clients par semaine, afin d'atteindre les objectifs fixés (en CA, nombre de clients, nombre d'annonces).
- \* Développer le CA de contrats en cours et faire appliquer les accords-cadres décentralisés.
- \* Travailler la relation client de proximité, en développant la dimension service et conseil.
- \* Réaliser un reporting détaillé hebdomadaire quantitatif et qualitatif (besoins de vos clients, nombre d'annonces...).

Vous occupez un poste orienté prospection et conquête à 90% !

Vous passerez 4 jours sur 5 sur le terrain à prospector, échanger avec vos clients et optimiser votre portefeuille.

### LES AVANTAGES :

Rejoindre notre entreprise, c'est :

Package attractif. Chez nous, les meilleurs commerciaux doublent presque leur partie variable !

[<https://emojiterra.com/fr/voiture/>] Véhicule de fonction + carte essence & péage

Des avantages concrets : intéressement, tickets restaurants, chèques vacances...

Une entreprise où il fait bon vivre, très bien classée au Great Place to Work

Un CSE actif, avec une couverture mutuelle et prévoyance efficace et compétitive

De réelles perspectives d'évolution au sein du groupe

Une forte culture de formation, avec une formation par an et par personne

**Organisme employeur**  
UPTOO

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
AGENCES IMMOBILIÈRES

**Lieu du poste**  
95018, ARGENTEUIL,  
ARGENTEUIL, France

**Salaire de base**  
47000 € - **Salaire de base**  
55000 €

**Date de publication**  
1 octobre 2024 à 19:02

**Valide jusqu'au**  
31.10.2024

La notoriété d'une entreprise reconnue, visitée par un français sur deux chaque mois

Nous ne vous proposons pas juste un emploi, mais une véritable carrière au sein d'une entreprise où il fait bon vivre et où l'on peut se développer !

## **Qualifications**

Vous êtes passionné.e de vente, aimez le contact terrain et vous recherchez un nouveau challenge motivant ? Nous avons le poste idéal pour vous !

\* Nous sommes à la recherche d'un.e collaborateur.rice qui a suivi une formation rigoureuse aux techniques de vente, et possédant au minimum 2 ans d'expérience commerciale en prospection.

\* Nous voulons un véritable profil de chasseur qui maîtrise parfaitement les cycles courts de vente, qui adore signer rapidement et souvent.

Vous êtes dynamique, vous avez l'esprit d'initiative et vous êtes prêt(e) à passer 80% de votre temps sur le terrain ?

Vous correspondez à notre prochain.e champion.ne commercial.e !!

Chez nous, ce n'est pas le diplôme qui compte le plus, mais plutôt le tempérament commercial, l'audace, la curiosité et le sens de l'organisation.

Nous valorisons l'engagement, la réactivité, la proximité et le pragmatisme. Si vous avez ces compétences, vous aurez toutes les clés pour vous épanouir dans notre entreprise.

Alors, êtes-vous prêt(e) à relever le défi ? Postulez dès maintenant pour rejoindre notre équipe de gagnants !