



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-industrie-f-h>

Commercial industrie F/H

Description

En tant que commercial, vous serez chargé(e) de développer et de mettre en œuvre la stratégie commerciale de l'entreprise. Vos missions principales consisteront à :

- Définir les objectifs de vente, élaborer les plans d'action et suivre les performances commerciales.
- Analyser le marché, identifier les opportunités de croissance et adapter les offres aux besoins des clients.
- Négocier les contrats, les partenariats et assurer le suivi des relations avec les clients et les fournisseurs.
- Participer à la veille concurrentielle, anticiper les évolutions du marché et proposer des axes d'amélioration.
- Collaborer avec les différents services internes pour garantir la cohérence des actions commerciales et contribuer à la croissance de l'entreprise.

Qualifications

- Formation supérieure en Commerce, Vente ou domaine similaire.
- Expérience professionnelle d'au moins 3 ans dans un poste similaire, avec une réussite démontrée dans le développement commercial dans le secteur industriel
- Connaissance approfondie des techniques de vente, de négociation et de gestion de la relation client.
- Capacité à élaborer une stratégie commerciale, à fixer des objectifs clairs et à les atteindre.
- Orienté(e) résultats, excellentes compétences en communication, sens de l'organisation et du service client.

Organisme employeur
TALENTEEDS

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
69388, LYON 08, LYON, France

Date de publication
26 décembre 2025 à 14:03

Valide jusqu'au
25.01.2026