



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-itinerant-bois-benelux-f-h-2>

Commercial Itinérant Bois Bénélux F/H

Description

En tant que Commercial Itinérant Bois Bénélux, vos responsabilités sont les suivantes:

- Gérer et développer un portefeuille clients existant.
- Mettre en œuvre un plan de prospection pour conquérir de nouveaux clients et élargir la pénétration des gammes .
- Assurer la vente et la négociation des produits en respectant les accords commerciaux (prix, volume, promotion).
- Participer activement aux salons professionnels et à leur préparation (4 à 5 salons par an au niveau national).
- Proposer des solutions adaptées aux besoins des clients (formations, visites d'usine, analyses de stocks, etc.).
- Suivre les résultats commerciaux, analyser les performances et proposer des actions correctives.
- Maintenir une veille concurrentielle et sectorielle pour identifier les opportunités de marché.
- Secteur à couvrir : Belgique, Pays Bas, Luxembourg...

Qualifications

Votre profil:

- Bac +2 minimum en commerce, gestion ou dans le domaine du bâtiment/bois.
- Expérience de 5 ans minimum en tant que commercial itinérant dans un environnement industriel.
- Connaissance des réseaux de distribution de matériaux de construction et/ou du secteur bois.
- aisance avec les outils informatiques (Pack Office, CRM).
- Sens de l'organisation, rigueur et capacité à gérer les priorités.
- Personnalité de terrain, vous faites preuve de leadership et savez allier fermeté et diplomatie.
- Maîtrise du français et du néerlandais

Organisme employeur

Industry Executive

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

France

Salaire de base

70000 € - **Salaire de base**
80000 €

Date de publication

22 décembre 2024 à 14:07

Valide jusqu'au

21.01.2025