



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-itinerant-btob-soissons-f-h-2>

Commercial itinérant btob – Soissons F/H

Description

En binôme avec un commercial sédentaire, votre mission principale consistera à développer et fidéliser un portefeuille de clients professionnels, tout en assurant leur satisfaction au quotidien.

Vous faites le bonheur de vos clients

Sur leurs chantiers ou en agence, vous êtes à leur écoute pour leur vendre des produits et services adaptés à leurs besoins. Vous assurez la satisfaction de vos clients grâce à un suivi quotidien en coordination avec votre binôme sédentaire.

Vous prospectez sur votre périmètre

Vous allez à la recherche d'opportunités dans le secteur du BtoB et construisez une relation durable avec vos nouveaux clients.

Vous négociez les meilleurs tarifs

En rendez-vous ou au téléphone avec vos fournisseurs, vous allez toujours chercher le meilleur prix pour vos clients, tout en atteignant vos objectifs de marge et de chiffre d'affaires mensuels.

Vous contribuez au développement du chiffre d'affaires de l'entreprise et de son image

Un outil informatique (CRM) est mis à votre disposition pour centraliser toutes les données sur vos clients et prospects, et identifier les opportunités d'amélioration au quotidien.

Qualifications

Vous avez une expérience réussie sur un poste similaire, en tant que commercial btob,

Plus qu'un diplôme ou un niveau d'expérience, c'est avant tout votre personnalité qui fera la différence :

Vous êtes un fin négociateur et vous aimez conclure vos ventes

Vous aimez créer une relation de proximité avec vos clients, vos fournisseurs et votre équipe,

Vous savez trouver des solutions techniques adaptées pour garantir des clients 100% satisfaits et les fidéliser,

Vous êtes un as de l'organisation : vous savez

Vous avez une appétence pour le secteur de la construction durable et souhaitez évoluer dans un environnement technique.

Processus de recrutement

Vous aurez un premier échange téléphonique avec un Responsable RH et/ou votre futur manager

Organisme employeur

OPENSOURCING E.C

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES ET AUTRES CONSEILS DE GESTION

Lieu du poste

02722, SOISSONS, SOISSONS, France

Date de publication

25 octobre 2024 à 21:03

Valide jusqu'au

24.11.2024

Puis, un ou deux rendez-vous à l'agence avec un Responsable RH et/ou vos futurs managers

Envoyez-nous votre CV et échangeons ensemble !

#ECDM2024