



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-itinerant-en-dispositifs-medicaux-f-h-2>

Commercial itinérant en Dispositifs Médicaux F/H

Description

DIAGAST recrute son futur(e) **Commercial Itinérant en Dispositifs Médicaux F/H**

Au sein de l'équipe commerciale France, vous serez rattaché(e) au Sales Manager France et ferez partie d'une équipe commerciale composée de 3 autres commerciaux pour couvrir le territoire national.

Votre terrain de jeu ? La région Bretagne / Nouvelle Aquitaine / Centre Pays de Loire

Vous représentez l'entreprise et réalisez les objectifs de vente des solutions proposées par l'entreprise auprès d'une clientèle professionnelle ciblée (EFS / Cliniques / Hôpitaux / Laboratoires). Votre portefeuille compte environ 300 clients auprès desquels vous proposerez nos dispositifs médicaux, nos automates et réactifs.

Vous formerez un véritable binôme avec le technicien (Customer Experience Specialist) présent sur le terrain auprès de nos clients. Des échanges réguliers auront lieu avec notre service marketing, appels d'offres et ADV.

Vos missions principales sont :

- Véhiculer et représenter l'image de l'entreprise.
- Réaliser les objectifs quantitatifs et qualitatifs
- Exploiter et assurer l'entretien du fichier clientèle
- Prospecter de nouveaux clients ou marchés (assurer la promotion de nos solutions)
- Effectuer les opérations de vente directes, indirectes, démonstrations
- Organiser la structure de vente de votre secteur : plan d'actions, suivi du chiffre d'affaires et forecast
- Appliquer la Politique Commerciale
- Alimenter le CRM
- Veiller à la rentabilité de votre secteur
- Analyser les données (facteurs de succès et d'échec, concurrence, demande...) des marchés locaux
- Mettre en œuvre et adapter sur le plan local les opérations commerciales et marketing définies au niveau du siège

Vous collaborez à la préparation des argumentaires de ventes et le cas échéant aux supports

Un parcours d'intégration sera mis en place dès votre arrivée (minimum 2 à 3 semaines) au sein de notre siège situé à Loos (59) pour vous permettre de découvrir notre environnement, nos produits, nos outils et méthodes.

Le Package :

Organisme employeur

DIAGAST

Type de poste

Temps plein

Secteur

FABRICATION

DE

PRÉPARATIONS

PHARMACEUTIQUES

Lieu du poste

33063, BORDEAUX, BORDEAUX,
France

Salaire de base

51000 € - **Salaire de base**
66000 €

Date de publication

23 septembre 2025 à 13:08

Valide jusqu'au

15.10.2025

CDI – Cadre
Forfait Jour – 11 RTT / an
Rémunération selon profil : 51K€ – 66K€ (dont partie variable représentant 30% du salaire annuel brut – versé trimestriellement)
Full remote
Voiture de fonction + Carte professionnelle + Badge télépéage
25+1 jours de CP annuel + Lundi de Pentecôte + 3 jours supplémentaires après 1 an d'ancienneté
CSE – Mutuelle Familiale (70% pris en charge) – Retraite Surcomplémentaire
Tickets Restaurants : pris en charge 60% (10,5€ par ticket)

Qualifications

Vous justifiez de **5 ans minimum sur des fonctions commerciales B2B** et êtes issu(e) du **secteur du médical, de la santé ou du pharmaceutique**.

Vous disposez d'atouts sérieux si vous disposez d'une expérience technique dans les dispositifs médicaux et/ou d'une formation en biologie.

Vous êtes reconnu(e) pour votre **aisance relationnelle**, votre **pro-activité** et votre facilité à **travailler en partenariat** et en collaboration.