



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-itinerant-f-h-94>

Commercial itinérant F/H

Description

Missions :

L'objectif principal du Commercial Terrain est d'accroître le chiffre d'affaires et la rentabilité, principalement en attirant de nouveaux clients. Pour ce faire, il élabore, en collaboration avec son responsable, une stratégie de conquête et de rentabilité pour son secteur. Il dispose d'une large gamme de produits adaptés aux besoins de ses cibles B to B, en harmonie avec les offres marketing, produits et services de l'entreprise.

Dans le cadre de ses missions, le Commercial Terrain devra accomplir les tâches suivantes de manière quotidienne :

- Prospection téléphonique et physique de nouveaux prospects (à Paris)
- Rédaction et présentation des propositions commerciales ainsi que des réponses aux appels d'offres
- Réalisation d'un nombre défini de rendez-vous physiques et/ou visio avec les prospects et clients (en accord avec son responsable)
- Négociation des offres commerciales et finalisation des contrats
- Reporting régulier via les outils internes et suivi des marges générées
- Collaboration étroite avec les différents départements de l'entreprise

Le Commercial Terrain bénéficie du soutien d'une équipe support pour l'accomplissement de certaines tâches administratives liées au poste.

Paris 75000

Offre à pourvoir depuis Paris uniquement

29 000 euros + variable déplafonné (10/15k€ la première année)

Intéressement 4,5 à 5 salaires

10 euros de forfait repas sans justificatif

20 jours de RTT

Plan retraite

Véhicule de fonction

Qualifications

Profil :

Véritable chasseur, vous êtes passionné par la prospection et aimez relever de nouveaux défis chaque jour. Vous combinez une grande aisance relationnelle avec des compétences de négociateur averti, et savez adapter votre approche, notamment dans le cadre d'échanges à distance (Visio).

Autonome et rigoureux, vous vous distinguez par une gestion optimale de votre temps et de vos activités sur le terrain.

À l'aise avec les outils CRM, les logiciels bureautiques (Pack Office) et les plateformes de visioconférence, vous maîtrisez le pilotage de vos démarches commerciales ainsi que le reporting de vos performances.

Organisme employeur

Fed Business

Type de poste

Temps plein

Secteur

FABRICATION DE MACHINES ET D'ÉQUIPEMENTS DE BUREAU (À L'EXCEPTION DES ORDINATEURS ET ÉQUIPEMENTS PÉRIPHÉRIQUES)

Lieu du poste

75101, PARIS 01, PARIS, France

Salaire de base

29000 € - **Salaire de base**

30000 €

Date de publication

12 janvier 2026 à 10:03

Valide jusqu'au

11.02.2026

Paris 75000
Offre à pourvoir depuis Paris uniquement
29 000 euros + variable déplafonné (10/15k€ la première année)
Intéressement de 4,5 à 5 salaires
10 euros de forfait repas sans justificatif
20 jours de RTT
Plan retraite
Véhicule de fonction