



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-itinerant-industriel-normandie-f-h-3>

## Commercial Itinérant Industriel Normandie F/H

### Description

En tant que Commercial Itinérant Industriel Normandie, vos responsabilités sont les suivantes:

- Gérer et développer un portefeuille clients existant.
- Mettre en œuvre un plan de prospection pour conquérir de nouveaux clients et élargir la pénétration des gammes .
- Assurer la vente et la négociation des produits en respectant les accords commerciaux (prix, volume, promotion).
- Participer activement aux salons professionnels et à leur préparation (4 à 5 salons par an au niveau national).
- Proposer des solutions adaptées aux besoins des clients (formations, visites d'usine, analyses de stocks, etc.).
- Suivre les résultats commerciaux, analyser les performances et proposer des actions correctives.
- Maintenir une veille concurrentielle et sectorielle pour identifier les opportunités de marché.
- Secteur à couvrir : Normandie ; 5 départements (14, 27, 50, 61, 76)

### Qualifications

Votre profil:

- Bac +2 minimum en commerce, gestion ou dans le domaine du bâtiment/bois.
- Expérience de 5 ans minimum en tant que commercial itinérant dans un environnement industriel.
- Connaissance des réseaux de distribution de matériaux de construction et/ou du secteur bois.
- Aisance avec les outils informatiques (Pack Office, CRM).
- Sens de l'organisation, rigueur et capacité à gérer les priorités.
- Personnalité de terrain, vous faites preuve de leadership et savez allier fermeté et diplomatie.

### Organisme employeur

Industry Executive

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE  
PLACEMENT DE MAIN-  
D'OEUVRE

### Lieu du poste

76540, ROUEN, ROUEN, France

### Salaire de base

55000 € - **Salaire de base**  
62000 €

### Date de publication

15 septembre 2024 à 21:02

### Valide jusqu'au

15.10.2024