



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-itinerant-industriel-sud-est-f-h-2>

Commercial Itinérant Industriel Sud Est F/H

Description

En tant que Commercial Itinérant Industriel Sud Est, vos responsabilités sont les suivantes :

- Gérer et développer un portefeuille clients existant (négociés, emballeurs, charpentiers industriels).
- Mettre en œuvre un plan de prospection pour conquérir de nouveaux clients et élargir la pénétration des gammes (sciage, tasseaux, pellets).
- Assurer la vente et la négociation des produits en respectant les accords commerciaux (prix, volume, promotion).
- Participer activement aux salons professionnels et à leur préparation (4 à 5 salons par an au niveau national).
- Proposer des solutions adaptées aux besoins des clients (formations, visites d'usine, analyses de stocks, etc.).
- Suivre les résultats commerciaux, analyser les performances et proposer des actions correctives.
- Maintenir une veille concurrentielle et sectorielle pour identifier les opportunités de marché.
- Secteur à couvrir : Sud-Est ; 10 départements (04, 05, 06, 07, 13, 26, 83, 84, 2A, 2B)

Qualifications

Votre profil :

- Bac +2 minimum en commerce, gestion ou dans le domaine du bâtiment/bois.
- Expérience de 5 ans minimum en tant que commercial itinérant dans un environnement industriel.
- Connaissance des réseaux de distribution de matériaux de construction et/ou du secteur bois.
- Aisance avec les outils informatiques (Pack Office, CRM).
- Sens de l'organisation, rigueur et capacité à gérer les priorités.
- Personnalité de terrain, vous faites preuve de leadership et savez allier fermeté et diplomatie.

Organisme employeur

Industry Executive

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE
PLACEMENT DE MAIN-
D'OEUVRE

Lieu du poste

13201, MARSEILLE 01,
MARSEILLE, France

Salaire de base

55000 € - Salaire de base
62000 €

Date de publication

15 septembre 2024 à 21:02

Valide jusqu'au

15.10.2024