



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-itinerant-mecanique-automobile-f-h-15>

## Commercial itinérant mécanique Automobile F/H

### Description

En tant que **Commercial Terrain (H/F)** au sein d'une entreprise française reconnue dans la pièce détachée automobile, vous serez responsable du développement commercial de votre secteur. Rattaché(e) au Responsable Régional, vous assurerez la promotion des gammes de produits auprès des garages, centres auto, mécaniciens et acteurs de la réparation automobile.

Votre rôle est à la fois **technique et commercial** : comprendre les besoins des professionnels, présenter les solutions adaptées, développer la relation client et contribuer activement à la croissance du chiffre d'affaires sur votre zone géographique.

Vous intervenez sur un **secteur existant**, disposant déjà d'un portefeuille clients actif. Votre mission consistera à **fédéliser, réactiver et développer** ce réseau en assurant une présence régulière sur le terrain.

### Vos responsabilités principales :

- Développer et animer votre portefeuille clients (garages, réparateurs, centres auto, etc.)
- Assurer une tournée commerciale quotidienne auprès des professionnels du secteur
- Présenter les gammes de produits, promotions et nouveautés techniques
- Identifier les besoins des clients, conseiller et proposer les solutions adaptées
- Réactiver les clients inactifs et augmenter le nombre de clients actifs
- Suivre vos objectifs de chiffre d'affaires et de développement commercial
- Assurer un reporting régulier auprès de votre responsable régional
- Représenter l'image et les valeurs de l'entreprise sur votre territoire

### Qualifications

- Vous êtes mécanicien et vous souhaitez évoluer sur de nouvelles fonctions.
- Vous êtes déjà commercial, et vous avez des compétences en mécanique automobile.
- Vous avez démontré une stabilité et un réel engagement dans vos précédents postes.

**Organisme employeur**  
FALCONY

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
92049, MONTRouGE,  
MONTRouGE, France

**Salaire de base**  
25000 € - **Salaire de base**  
50000 €

**Date de publication**  
10 janvier 2026 à 16:02

**Valide jusqu'au**  
04.02.2026

- Vous avez une aisance relationnelle à toute épreuve.
- Vous appréciez vendre des produits techniques.
- Vous êtes passionné par l'univers automobile
- Vous n'avez pas d'expérience dans le commerce mais des connaissances techniques, la société a les épaules pour vous former et vous faire monter en compétences très rapidement !

Informations complémentaires :

- Salaire fixe garantie (Négociable)
- Variable dé plafonné sur le CA
- Nombreuses primes tout au long de l'année
- Véhicule de service \*
- Frais de repas (sans justificatifs)
- Mutuelle
- Carte essence / Péages DKV

Secteur : Hauts de Seine (92)