



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-itinerant-perpignan-f-h>

Commercial itinérant Perpignan F/H

Description

Véritable Acteur de la formation professionnelle transport-logistique, l'AFTRAL est à la recherche de nouveaux talents.

Véritable Acteur de la formation professionnelle transport-logistique, l'AFTRAL est à la recherche de nouveaux talents.

Aftral a une mission pour vous !

Venez rejoindre une équipe et un environnement de travail valorisant et stimulant.

ETRE Commercial AFTRAL, c'est :

#Réaliser Des Objectifs commerciaux quantitatifs et qualitatifs

#Développer des ventes et des marges

#Fidéliser les comptes existants

#Prospecter de nouvelles entreprises et partenaires locaux

#Négocier les accords commerciaux

#Réaliser la veille concurrentielle et échanger l'information avec les différents interlocuteurs.

Intégrer une entreprise engagée dans une politique RSE / Handicap / QVCT et dont la culture d'entreprise est orientée vers l'innovation et l'humain.

Vous aurez en charge la prospection, fidélisation et le développement de l'activité commerciale en formation transport et logistique sur votre secteur.

Vos missions :

- Le développement du chiffre d'affaires de votre secteur,
- La conquête de nouveaux clients sur le secteur,
- La fidélisation des comptes existants,
- La remontée d'informations sur la concurrence, le marché...
- La prospection des entreprises,
- le conseil auprès des entreprises dans l'élaboration et le financement de leur plan de formation

Ce qu'AFTRAL vous offre :

- Salaire sur 13 mois avec un variable mensuel (plafond 12K€an)
- Variable garanti pendant les 3 premiers mois dès la prise de poste
- Véhicule de service 5 places carte essence
- Outils de communication (PC tablette téléphone)
- Participation / Intéressement / Tickets restaurant 9.50€
- 19 RTT
- Mutuelle à moins de 9€
- CET / Plan d'Epargne Retraite Collectif PERCOL

Organisme employeur

AFTRAL

Type de poste

Temps plein

Secteur

FORMATION
D'ADULTES

CONTINUE

Lieu du poste

66136, PERPIGNAN,
PERPIGNAN, France

Salaire de base

26000 € - Salaire de base
30000 €

Date de publication

30 août 2024 à 15:02

Valide jusqu'au

29.09.2024

- CSE Loisirs
- Un programme d'intégration et d'accompagnement tout au long de votre parcours professionnel.
- Des possibilités d'évolution professionnelle et de développement des compétences (catalogue de formations à disposition)

Qualifications

De formation BAC +2 minimum dans le domaine commercial, vous justifiez d'une expérience commerciale avérée sur le terrain en vente de prestations de services auprès d'entreprises.

Vous avez une bonne connaissance du territoire régional.

La connaissance des secteurs du Transport, de la Logistique et/ou de la réglementation de la formation professionnelle serait un plus.

Adepte du terrain, la satisfaction de la clientèle est votre principale motivation.

Vous aimez les défis/challenge et faites preuve de ténacité.

Votre goût pour la prospection et votre capacité de conviction sont votre quotidien.

Vous avez l'énergie et l'envie d'exercer votre métier avec agilité.

Rejoignez le leader de la formation professionnelle en transport et logistique et devenez le meilleur commercial de la région.