



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-itinerant-sanitaires-77-91-94-f-h>

Commercial Itinérant sanitaires – 77, 91, 94 F/H

Description

Opensuccess recherche pour son client,

Un Délégué commercial en itinérance H/F en CDI sur les départements suivants : 77, 91, 94

Activité :

Intégré à une équipe commerciale régionale, il mène sur le terrain une activité de promotion et de vente des produits par l'intermédiaire de distributeurs, sur un territoire géographique qui lui est affecté.

Il assure sa mission conformément aux objectifs de volume des ventes, de rentabilité et de service de la société et de sa zone.

Missions :

1. Etablit des contacts réguliers avec les clients présents sur le territoire de la zone qui lui est affectée en vue de lancer et de promouvoir la vente des produits, conformément aux objectifs, politiques et pratiques de la société et de la zone.
2. Avec le concours et dans le cadre d'une supervision étroite du Directeur Régional, il apprend à gérer son temps, optimiser ses visites et développe progressivement sa connaissance du marché, des clients et des produits.
3. Très présent auprès des distributeurs, il met en valeur les nouveautés, assure la formation du personnel de vente et aide à la résolution des questions ou problèmes spécifiques liés à l'effort de vente ou à la technique.
Visite les installateurs (artisans plombiers) de son secteur (en terme de visites, 60% chez le distributeur et 40% l'artisan plombier)
4. Il relaie les opérations spéciales, les jeux concours et les opérations de trade marketing.
5. Conduit, comme nécessaire, les inspections des entrepôts des distributeurs et chantiers des consommateurs, traite les réclamations des distributeurs et clients concernant la qualité des produits, leur installation et leurs performances.
6. Assiste et participe aux réunions de vente de la Société, aux réunions des distributeurs et à celles de la profession ou du secteur, aux présentations et conventions pour mieux faire connaître les produits améliorer les techniques de vente et cultiver de bonnes relations de travail avec les distributeurs et les utilisateurs des produits.

Qualifications

Organisme employeur
OPENSUCCESS

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
77288, MELUN, MELUN, France

Date de publication
9 octobre 2025 à 11:05

Valide jusqu'au
08.11.2025

Profil recherché :

- Expérience demandée en tant que Commercial itinérant
- Connaissances en sanitaires, second oeuvre ou milieu du bâtiment
- Découpages à prévoir