



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-itinerant-secteur-ameublement-textile-f-h>

Commercial itinérant – Secteur ameublement textile F/H

Description

Rejoignez une PME textile d'excellence et contribuez à sa relance commerciale. Depuis 1835, Lemaitre Demeestere, tisseur français de lin basé à Halluin (59), perpétue un savoir-faire unique et labellisé (Entreprise du Patrimoine Vivant, Master of Linen, France Terre Textile). Intégrée au groupe NatUp, l'entreprise évolue sur des marchés variés : ameublement, habillement, décoration, accessoires...

Dans un contexte de redynamisation commerciale, nous recherchons un(e) Commercial(e) itinérant(e) structuré(e), engagé(e) et orienté(e) résultats, pour accélérer le développement commercial et activer le potentiel de notre outil industriel modernisé.

Rattaché(e) au directeur de Lemaitre Demeestere, vos missions sont les suivantes :

- Développer un portefeuille clients en France et à l'international : prospection active, réactivation de clients inactifs, fidélisation des comptes clés,
- Identifier de nouveaux marchés connexes (accessoires, packaging textile, art, décoration...),
- Comprendre les contraintes techniques et industrielles (métrages minimum, teinture, approvisionnements) pour construire des offres cohérentes et réalistes,
- Prioriser les efforts commerciaux pour structurer une offre ciblée sans dispersion,
- Travailler en transparence avec les équipes internes (ADV, production, direction),
- Suivre l'activité via un CRM, assurer un reporting rigoureux, partager les remontées terrain
- Contribuer à la définition de l'offre et à l'évolution de la gamme selon les retours marché.

Qualifications

Vous justifiez d'une solide expérience (au moins 5 ans) en développement commercial B to B, idéalement acquise à l'international.

Vous avez de bonnes connaissances ou une forte appétence pour les produits techniques et/ou textiles.

Autonome et rigoureux(se) dans l'organisation de votre activité, vous savez structurer et prioriser les sujets et êtes soucieux(se) de la cohérence globale des projets

Vous êtes reconnu(e) pour votre goût du travail en équipe et votre excellent relationnel à la fois avec vos clients mais aussi les interlocuteurs internes. Vous êtes à l'aise dans un fonctionnement en binôme (notamment avec la commerciale sédentaire).

Votre niveau d'anglais est courant, à la fois à l'écrit et à l'oral. La maîtrise d'une autre langue est un plus.

Poste à pourvoir en CDI, basé à Halluin (59) avec déplacements fréquents en France et à l'étranger.

Une entreprise à taille humaine, riche d'un savoir-faire textile français d'exception.

Un outil industriel performant, prêt à soutenir la croissance commerciale.

Une rémunération motivante composée d'un fixe + variable sur objectifs.

Organisme employeur
NATUP

Type de poste
Temps plein

Secteur
PÊCHE EN EAU DOUCE

Lieu de poste
59279, HALLUIN, HALLUIN, France

Date de publication
20 septembre 2025 à 11:06

Valide jusqu'au
20.10.2025

Véhicule de fonction, mutuelle.