



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-materiel-agricole-base-champagne-ardenne-f-h-2>

## commercial materiel agricole basé Champagne Ardenne F/H

### Description

Basé Champagne Ardenne ou Lorraine/Picardie ou Bourgogne ou Franche-Comte

Commercial en Machinisme Agricole H/F chez un constructeur

Vous maitrisez les techniques de ventes en BtoB

Représenter la concession sur le secteur Champagne Ardenne /Lorraine/Picardie/Bourgogne/Franche-Comte :FrancheComte dans le cadre de la vente de matériels aux clients revendeurs

en matériel agricole

Mettre en œuvre toutes les étapes du processus de vente pour atteindre des performances de vente élevées et utiliser les outils de vente mis à disposition.

Prospecter de manière régulière l'ensemble de la clientèle

Se tenir informé des caractéristiques et avantages de tous les matériels et services susceptibles d'être vendus par la concession et assister aux formations en vente appropriées.

Se tenir informé des options de financement, en vue d'assister les clients dans leur décision d'achat de matériels neufs ou d'occasion.

Surveiller l'activité et les produits de la concurrence

Organiser des démonstrations des nouveaux matériels.

Bâtir des relations solides et loyales avec les clients du secteur défini.

expérience agricole, Machinisme ou ACSE ou autres vous avez ou pas une expérience dans une fonction similaire. Autonome, rigoureux et persévérant,

Véhicule de fonction

HOME OFFICE

### Qualifications

Basé Champagne Ardenne ou Lorraine/Picardie ou Bourgogne ou Franche-Comte

### Organisme employeur

LaTribuneLibre

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE  
PLACEMENT DE MAIN-  
D'OEUVRE

### Lieu du poste

France

### Date de publication

31 août 2024 à 15:02

### Valide jusqu'au

30.09.2024

Commercial en Machinisme Agricole H/F chez un constructeur

Vous maitrisez les techniques de ventes en BtoB

Représenter la concession sur le secteur Champagne Ardenne /Lorraine/Picardie/Bourgogne/Franche-Comte :FrancheComte dans le cadre de la vente de matériels aux clients revendeurs

en matériel agricole

Mettre en œuvre toutes les étapes du processus de vente pour atteindre des performances de vente élevées et utiliser les outils de vente mis à disposition.

Prospecter de manière régulière l'ensemble de la clientèle

Se tenir informé des caractéristiques et avantages de tous les matériels et services susceptibles d'être vendus par la concession et assister aux formations en vente appropriées.

Se tenir informé des options de financement, en vue d'assister les clients dans leur décision d'achat de matériels neufs ou d'occasion.

Surveiller l'activité et les produits de la concurrence

Organiser des démonstrations des nouveaux matériels.

Bâtir des relations solides et loyales avec les clients du secteur défini.

expérience agricole, Machinisme ou ACSE ou autres vous avez ou pas une expérience dans une fonction similaire. Autonome, rigoureux et persévérant,

Véhicule de fonction

HOME OFFICE