



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-metaux-ferreux-et-non-ferreux-secteur-nord-f-h>

## Commercial Métaux Ferreux et Non Ferreux Secteur Nord F/H

### Description

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous prenez en charge le développement du portefeuille clients sur la région **Hauts-de-France**, un secteur stratégique en termes de volume et de concurrence.

Vos principales responsabilités seront :

- **Développer et fidéliser** un portefeuille de clients industriels (automobile, sidérurgie, métallurgie, ferrailleurs, etc.)
- **Négocier et acheter** les métaux auprès des clients, en garantissant les meilleures conditions économiques et la rentabilité des opérations
- **Assurer un suivi régulier** des volumes, des prix et des opportunités de marché
- **Prospecter activement** afin d'élargir le réseau et identifier de nouveaux gisements de matières
- **Reporter et suivre votre activité** auprès de votre hiérarchie, avec autonomie et sens du résultat

### Organisme employeur

Mercato de l'emploi

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

TRAITEMENT DE DONNÉES,  
HÉBERGEMENT ET ACTIVITÉS  
CONNEXES

### Lieu du poste

59566, SEQUEDIN, SEQUEDIN,  
France

### Date de publication

24 septembre 2025 à 13:09

### Valide jusqu'au

24.10.2025

### Qualifications

Nous recherchons une personnalité **dynamique et entreprenante**, véritable « chasseur » dans l'âme, passionnée par le développement commercial terrain.

- **Expérience** : idéalement 3 ans MIN sur un poste commercial terrain BtoB (industrie, recyclage, métaux, environnement)
- **Tissu économique** : une connaissance du tissu d'entreprises locales est un atout importante
- **Compétences clés** : sens de la négociation, autonomie, ténacité, fibre relationnelle, capacité à convaincre et à créer du lien durable
- **Mobilité** : goût prononcé pour le terrain et les déplacements fréquents dans la région

Conditions :

- CDI – Statut Cadre – Forfait Jour
- Rémunération selon profil sur 13 mois

