



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-mobilite-hydrogene-f-h>

## Commercial Mobilité Hydrogène F/H

### Description

Rattaché à la Direction du Développement Commercial, vous serez chargé de :

- Prospecter et signer de nouveaux contrats de location de véhicules hydrogène.
- Promouvoir les solutions hydrogène (véhicules, services, stations) auprès des décideurs (directions flottes, achats, mobilité, RSE).
- Négocier et conclure des accords commerciaux durables.
- Assurer le suivi et le développement des clients existants.
- Contribuer à la veille marché et au positionnement stratégique de l'entreprise sur la mobilité hydrogène.

### Qualifications

- Expérience réussie en vente, idéalement dans l'automobile, la mobilité, l'énergie ou la gestion de flottes.
- Maîtrise du cycle de vente complet, de la prospection à la négociation.
- aisance relationnelle et capacité à convaincre aussi bien des décideurs stratégiques que des acteurs de terrain.
- Esprit entrepreneurial, goût du challenge et motivation à participer à la transition énergétique.

Il est par ailleurs précisé que des déplacements sont à prévoir.

### Organisme employeur

ATLANTIS CONSULTING

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL EN SYSTÈMES ET LOGICIELS INFORMATIQUES

### Lieu du poste

93066, SAINT DENIS, SAINT DENIS, France

### Date de publication

13 octobre 2025 à 11:05

### Valide jusqu'au

12.11.2025