



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-poids-lourds-f-h-3>

Commercial Poids Lourds F/H

Description

Rattaché(e) au Directeur Commercial du Groupe, vous serez chargé(e) de développer et de gérer un portefeuille client sur un secteur attitré (03 / Nord du 63 / 23). Vos principales missions incluent :

- Développer les relations commerciales avec les clients existants et prospecter de nouveaux clients.
- Proposer des solutions adaptées aux besoins spécifiques des clients (vente, location, services après-vente).
- Participer à l'élaboration des offres commerciales et des réponses aux appels d'offres.
- Assurer le suivi des projets clients en collaboration avec les équipes techniques et administratives.
- Atteindre les objectifs commerciaux définis par la direction.
- Contribuer à la satisfaction client en garantissant un service de qualité.

Qualifications

- **Diplôme** : Bac+2 à Bac+5 en commerce, gestion ou équivalent.
- **Expérience** : Expérience confirmée dans la gestion commerciale ou technique des poids lourds.
- **Compétences** :
 - Connaissance approfondie des véhicules industriels.
 - Fortes compétences en négociation et relation client.
 - Capacité à analyser les besoins des clients et à proposer des solutions adaptées.
 - Maîtrise des outils informatiques.

Avantages et conditions :

- **Véhicule de fonction**
- **Téléphone professionnel**
- Rémunération attractive (fixe + variable) selon profil et expérience.
- Tickets restaurant, mutuelle et prévoyance prix en charge à 100 %.

Organisme employeur

Astoria Recrutement

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE D'AUTRES
VÉHICULES AUTOMOBILES

Lieu du poste

63113, CLERMONT FERRAND,
CLERMONT FERRAND, France

Date de publication

30 septembre 2025 à 13:17

Valide jusqu'au

30.10.2025