



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-securite-des-biens-et-personnes-cdi-78-f-h>

Commercial sécurité des biens et personnes – CDI – 78 F/H

Description

ENEZ RELEVEZ LE CHALLENGE !

Poste à pourvoir en **CDI**, au sein de notre siège social situé à **Carrières-sur-Seine (78)**. Vous serez rattaché à notre **département chargé de commercialiser des solutions innovantes concernant la sécurité des biens et des personnes**. Notre catalogue comprend la commercialisation de solutions liées :

- à la vidéo protection avec analyse d'image par l'IA,
- au contrôle d'accès et,
- aux alarmes intrusion.

A ce titre vos missions seront les suivantes :

- Développer le portefeuille clients et prospects sur un secteur défini, à travers des actions de prospection physique et téléphonique,
- Travailler en synergie avec les différents experts métiers (avant-vente, chef de projet, responsable de marché, service delivery, administration commerciale, contrôle crédit, service juridique, etc.) de l'entreprise pour proposer l'offre la plus adaptée et complète aux besoins du client,
- Négocier les conditions de vente et conclure la vente,
- Assurer le suivi commercial et administratif de ses clients,
- Atteindre les objectifs fixés tout en respectant la méthodologie commerciale.

Des déplacements quotidiens sont à prévoir.

Qualifications

A PROPOS DE VOUS !

Vous avez l'**ADN commercial**, bénéficiez de minimum 3 ans d'expérience en **développement commercial BtoB** dans le secteur de la **sécurité des biens et des personnes** et disposez des compétences suivantes :

- **Connaissance du marché de la vidéo protection, l'alarme intrusion et contrôle d'accès, marché orienté professionnels (pas de vente aux particuliers).**

Vous avez la fibre commerciale, vous êtes persévérant/challenger, doté d'un

Organisme employeur

KONICA MINOLTA BUSINESS SOLUTIONS FRANCE

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE DÉTAIL
D'ORDINATEURS, D'UNITÉS
PÉRIPHÉRIQUES ET DE
LOGICIELS EN MAGASIN
SPÉCIALISÉ

Lieu du poste

78124, CARRIERES SUR SEINE,
CARRIERES SUR SEINE, France

Date de publication

24 septembre 2025 à 19:10

Valide jusqu'au

24.10.2025

excellent sens relationnel ? Alors ce poste est fait pour vous !

REJOIGNEZ-NOUS !

Votre rémunération est à convenir selon votre expérience et sera sur une **base fixe sur 12 mois + une part variable**. A cela nous vous proposons également :

- **Un véhicule de fonction + carte carburant + badge télépéage,**
- **Un variable attractif déplafonné,**
- Une solide formation dispensée par notre université interne de formation certifiée QUALIOPI,
- **Un restaurant d'entreprise (2,73 € le repas standard) ou titres restaurant (9,25 €) selon votre activité en clientèle,**
- **Jusqu'à 12 jours de RTT** par an dont 4 à l'initiative de l'employeur,
- **Un CSE dynamique :** billetterie (cinéma, parcs d'attraction, zoo, concerts, etc.), locations de vacances avantageuses, etc. A partir de 6 mois d'ancienneté,
- Une plateforme e-learning KOKOROE, en accès libre et gratuite, proposant de nombreuses formations (de 15-20 min) sur différentes thématiques (Excel, IA, management et leadership, diversité et inclusion, collaboration, etc.)
- **Un service de conciergerie** (pressing, cordonnerie, etc.)
- **Une salle de sport** avec coach diplômé (cours collectifs, programmes individuels) et équipements à disposition. Abonnement 10€ par mois sans condition d'ancienneté,
- Un engagement RSE : Différentes initiatives proposées dont **2 jours offerts par an pour des actions RSE** dans l'association de votre choix,
- Une mutuelle d'entreprise familiale proposant une couverture santé optimisée incluant vos ayants droit + prévoyance
- **Plusieurs dispositifs d'épargne :** Compte Epargne Temps (CET), Plan d'Epargne d'Entreprise (PEE) avec dispositif d'abondement pour les versements volontaires, Plan d'Epargne pour la Retraite Collectif (PERECO).