



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-sedentaire-b-to-b-secteur-energie-f-h-3>

Commercial Sédentaire B to B – Secteur énergie F/H

Description

Talents Commerciaux, cabinet de recrutement spécialisé en Commerce et Marketing, vous propose régulièrement des offres d'emploi ciblées sur ces métiers.

Nous recherchons pour un de nos clients, entreprise majeur dans le secteur de l'énergie, un(e) COMMERCIAL(E) SÉDENTAIRE.

Sous la responsabilité des responsables d'agence, vous avez la responsabilité de la GESTION ET DU DÉVELOPPEMENT DE VOTRE PORTEFEUILLE clients. Vous assurez la satisfaction du client en garantissant le bon traitement des demandes tout en contribuant aux résultats et au fonctionnement de l'agence.

Vos principales missions seront:

* Fidéliser et gérer un portefeuille dédié de clients B to B avec lesquels vous êtes directement en relation par téléphone ou par écrit;

* Renouveler des contrats de fourniture d'énergie gaz et électricité et développer le chiffre d'affaires et la marge associée auprès de votre portefeuille de clients et de prospects;

* Veiller au respect des engagements contractuels des clients et mettre tout en œuvre pour qu'une réponse adaptée leur soit apportée;

* Suivre le déroulement des contrats en cours et intervenir en appui dans le cadre de la résolution de problèmes de recouvrement;

PLUS GÉNÉRALEMENT, VOUS CONTRIBUEZ À LA SATISFACTION DE VOS CLIENTS EN LES ACCOMPAGNANT DANS TOUS LES MOMENTS DE VIE DE LEUR CONTRAT, EN RÉPONDANT À LEURS BESOINS ET LES ACCOMPAGNANT DE FAÇON PROACTIVE

Qualifications

De formation Bac+2 Techniques de Commercialisation / Vente ou Relation

Organisme employeur
Talents Commerciaux

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES ET AUTRES CONSEILS DE GESTION

Lieu du poste
44162, ST HERBLAIN, ST HERBLAIN, France

Salaire de base
35000 € - **Salaire de base**
50000 €

Date de publication
25 août 2024 à 13:02

Valide jusqu'au
24.09.2024

Client, vous disposez de 5 ans d'expérience minimum dans la vente à distance et/ou la clientèle (service clients), idéalement dans le domaine de l'énergie. Vous possédez un goût avéré de la relation client et visez la satisfaction client dans l'ensemble de vos actions.

Capacités relationnelles, sens de l'écoute, excellente organisation, goût du travail en équipe et de la collaboration, fortes capacités de négociation, d'analyse, de synthèse et de rédaction seront vos atouts pour réussir dans cette mission.

POSTE FIXE SITUÉ À L'AGENCE DE SAINT HERBLAIN. SALAIRE: 32-35 KEUROS FIXE BRUT ANNUEL + VARIABLE 15 À 20K + INTÉRESSEMENT

TRAVAIL 4 JOURS PAR SEMAINE AVEC UNE JOURNÉE DE TÉLÉTRAVAIL PAR SEMAINE.