



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-sedentaire-b2b-automobile-f-h-3>

## Commercial Sédentaire B2B Automobile F/H

### Description

Vos responsabilités quotidiennes

- **Développement Commercial B2B** : Vous développez nos ventes par téléphone auprès d'un portefeuille de clients professionnels **qualifiés (aucune prospection froide !)**.
- **Partenariats Stratégiques** : Vous analysez, identifiez et ciblez de nouveaux partenaires B2B (marchands, concessions automobiles, etc.) à partir de fichiers fournis, et vous créez de nouveaux canaux de vente pour l'entreprise.
- **Gestion Complète du Cycle de Vente** : Vous pilotez l'intégralité du processus : négociation, signature des contrats, formation des nouveaux partenaires, et fidélisation.
- **Expertise Produit** : Vous avez un discours commercial impactant, permettant de présenter efficacement tous les bénéfices de nos services innovants, y compris les solutions de financement proposées à nos partenaires.
- **Culture du Résultat** : La clé de votre succès sera de proposer les meilleurs *deals* aux professionnels, sans jamais rien lâcher !

### Qualifications

Le Profil que nous recherchons

Vous êtes un profil commercial aguerri, doté d'un fort esprit de compétition et d'un sens du service incontestable.

- Issue d'une formation commerciale
- Compétences Commerciales : Vous disposez d'une expérience commerciale confirmée en prospection téléphonique en BtoB secteur Automobile ou non et excellez en négociation et en conclusion de ventes.
- Relationnel : Vous possédez une aisance relationnelle incontestable au téléphone et êtes capable de nouer des relations commerciales durables et solides.
- Mentalité et Drive : Vous aimez le challenge et vous surpasser. Vous ne visualisez pas les objectifs comme un cap à atteindre, mais comme un cap à dépasser.
- Savoir-être : Vous êtes à l'écoute, persuasif(ive), et vous avez un réel esprit d'équipe ainsi qu'une appétence marquée pour le secteur automobile.
- Motivation : Vous rêvez de rejoindre une société qui sait valoriser le mérite et les surperformances de manière significative.

Rémunération 22k€ avec un variable package total 38 k€

### Organisme employeur

Mweene Recruitment

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

### Lieu du poste

44109, NANTES, NANTES, France

### Salaire de base

22000 € - **Salaire de base**  
22000 €

### Date de publication

7 octobre 2025 à 19:05

### Valide jusqu'au

31.10.2025