



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-sedentaire-btob-accessoires-et-services-lavage-automobile-f-h>

Commercial sédentaire BtoB – Accessoires et Services Lavage Automobile F/H

Description

Rattaché à notre Responsable Pôle Service Commerce, en étroite collaboration avec nos commerciaux terrain répartis dans la France entière, vous assurez principalement la vente de notre gamme de contrats de maintenance à notre base clients installés, d'équipements périphériques (aspirateurs, bornes de gonflage, jantes/insectes...) et solutions digitales aux centre de lavage automobile en France, clients et prospects. A cet effet, vous réalisez au quotidien un nombre important d'appels sortants, en vue de détecter/qualifier le besoin, proposer une solution, réaliser un devis, le suivre dans la durée, le cas échéant, pour conclure la vente in fine, dans le respect de notre politique commerciale. Vous enregistrez les contrats, les commandes sur SAP, assurez leur traitement interne, échangez avec nos fournisseurs, suivez l'échéance contractuelle éventuelle, l'installation des équipements vendus et menez ponctuellement des campagnes en vue de vendre des petits travaux à nos clients actifs. Vous reportez vos actions dans notre CRM (Salesforce) et utilisez, outre SAP, le pack Office.

Qualifications

De formation Bac+2/3 vente/négociation ou technico-commerciale, vous avez une première expérience significative dans un poste de commercial sédentaire « chasseur » dans la vente BtoB de consommables techniques / fournitures / équipements aux secteurs Automobile ou Industrie, en complète autonomie. Vous avez un réel intérêt et compréhension des produits techniques et maîtrisez l'utilisation d'un CRM et du pack Office. Votre fibre commerciale, esprit d'initiative, goût du travail en équipe, de la relation clients et fournisseurs, votre contact avenant, rigueur, autonomie et ténacité vous permettront de réussir dans cette fonction. La connaissance de l'anglais peut constituer un atout pour évoluer ensuite au sein de notre entreprise.

Après une solide formation initiale à nos produits et méthodes de vente, vous rejoindrez une fonction unique au sein de notre organisation commerciale, susceptible de vous conduire à des évolutions de carrière motivantes. Statut cadre, rémunération évolutive (fixe + % CA + primes), ordinateur et téléphone professionnel, mutuelle famille généreuse, forfait jours annuel, RTT, TR, CSE, participation.

Alors, à vous de jouer ! Nous ferons le meilleur accueil à votre talent.

Organisme employeur
TALENT EXPERT

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
45034, BOIGNY SUR BIONNE,
BOIGNY SUR BIONNE, France

Date de publication
26 août 2024 à 19:02

Valide jusqu'au
25.09.2024