



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-sedentaire-customer-success-manager-h-f-f-h>

commercial sédentaire/customer success manager h/f F/H

Description

Votre environnement de travail : Notre client, une entreprise à taille humaine de 15 personnes basée à Boulogne-Billancourt, opère à la fois en

France et à l'international. Vous évoluerez dans un cadre stimulant, bienveillant et convivial.

Vos missions : Sous la responsabilité du Directeur Commercial, et dans le cadre d'une création de poste, vous participerez activement au

développement des ventes. Après une formation complète sur nos produits, vos principales missions incluront :

Conseiller nos clients existants en leur apportant un accompagnement personnalisé sur nos solutions.

Accompagner nos comptes stratégiques pour maximiser l'utilisation de nos produits.

Entretenir et renforcer la relation de confiance avec les clients.

Identifier et exploiter des opportunités de ventes additionnelles.

Préparer et assurer le suivi des rendez-vous clients.

Gérer et relancer les devis.

Suivre les renouvellements de contrats.

Participer aux campagnes promotionnelles.

Être présent(e) lors des congrès nationaux si nécessaire.

Ces missions pourront évoluer selon votre potentiel et votre progression.

Qualifications

Profil recherché : Nous recherchons une personne ambitieuse, autonome et animée par le défi, la technique et la relation client.

Vous justifiez d'une première expérience significative dans un poste similaire, acquise chez un revendeur/grossiste informatique ou un

éditeur de logiciels.

Organisme employeur

ED Consulting

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES ET AUTRES CONSEILS DE GESTION

Lieu du poste

92012, BOULOGNE
BILLANCOURT, BOULOGNE
BILLANCOURT, France

Salaire de base

30000 € - Salaire de base
40000 €

Date de publication

7 janvier 2025 à 12:06

Valide jusqu'au

06.02.2025

Vous êtes organisé(e), proactif(ve) et débrouillard(e).

Maîtrise des outils informatiques (Pack Office, Canva souhaité).

Niveau Bac +2 à Bac +5 minimum.

Anglais opérationnel requis pour interagir avec certains fournisseurs anglo-saxons.

Ce que nous offrons :

Rémunération attractive de 38/40 k€ brut annuel selon profil et expérience (sur 12 mois).

8 à 10 jours de RTT.

Titres-restaurant de 10 € pris en charge à 50 %.

Intéressement pouvant atteindre un mois de salaire.

Bonne mutuelle prise en charge à 100 % et prévoyance.

Possibilité de télétravail 2 à 3 jours par semaine après la période d'essai.

Place de parking.

Programme de formation pour devenir expert(e) dans votre domaine.

Perspectives d'évolution à moyen terme.

commercial sédentaire/customer success manager h/f

TEMPS PARTIEL Hybrid 92100, Boulogne-Billancourt expérimenté 13.11.24

EUR 38000,00 - 42000,00Mentions légales (<https://edconsulting-recrutement1.softgarden.io/imprint>) | Accord de confidentialité ([https://edconsulting-recrutement1.softgarden.io/data-](https://edconsulting-recrutement1.softgarden.io/data-security)

security)

Environnement de travail dynamique avec un véritable ADN de start-up.

Si vous cherchez un poste stimulant dans une entreprise en croissance où vous pourrez développer vos compétences et évoluer, rejoignez-nous !