



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-sedentaire-export-f-h-2>

## Commercial sédentaire Export F/H

### Description

#### Description de l'entreprise

Manpower, au coeur des activités de ManpowerGroup, est l'un des leaders mondiaux du recrutement temporaire et permanent.

Combinant présence internationale et expertise locale, Manpower apporte des réponses adaptées et rapides aux besoins spécifiques de chaque entreprise, en matière de travail intérimaire, de recrutement en CDI/CDD, d'évaluation et de formation.

#### Missions

Manpower CABINET DE RECRUTEMENT DE PERPIGNAN recherche pour son client, un acteur du secteur de l'agroalimentaire, un Commercial Sédentaire Export ? Fruits et Légumes (H/F).

Contexte : PME en croissance, spécialisée dans la production de produits biologiques (céréales, fruits secs, plantes aromatiques, épices). Dans le cadre de son développement international, la société souhaite renforcer sa présence commerciale en Europe en s'appuyant sur un réseau de distributeurs partenaires.

Rattaché(e) à la direction commerciale et intégré(e) à une équipe de 3 personnes dynamique, vous jouerez un rôle clé dans la stratégie export de l'entreprise. Vos missions principales seront :

- Identifier, prospecter et recruter des distributeurs partenaires en Europe (importateurs, grossistes, distributeurs spécialisés, etc.), chargés de commercialiser les produits de l'entreprise auprès de leurs propres réseaux (magasins bio, épiceries fines, grande distribution, etc.)
- Présenter l'entreprise, ses valeurs et ses gammes de produits à de potentiels partenaires
- Négocier les conditions commerciales et assurer un accompagnement des distributeurs dans le développement de leur activité
- Suivre les performances commerciales et proposer des actions de fidélisation et d'animation du réseau
- Collaborer étroitement avec les équipes internes (production, logistique, qualité)
- Gérer l'administration des ventes : devis, commandes, facturation, suivi des livraisons

### Qualifications

- Gérer l'administration des ventes : devis, commandes, facturation, suivi des livraisons

**Organisme employeur**  
CARREVOLUTIS

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
PROGRAMMATION  
INFORMATIQUE

**Lieu du poste**  
66136, PERPIGNAN,  
PERPIGNAN, France

**Date de publication**  
16 octobre 2025 à 15:07

**Valide jusqu'au**  
15.11.2025

- Formation Bac commerce international, développement commercial ou équivalent
- Expérience confirmée (minimum 3 ans) dans la prospection ou la gestion de distributeurs/export, idéalement dans le secteur agroalimentaire ou bio
- Excellentes qualités relationnelles, sens de la négociation et esprit de conquête
- Autonomie, rigueur et capacité à structurer une démarche commerciale
- Très bon niveau d'anglais requis (écrit et oral) ; la maîtrise d'une autre langue européenne est un atout
- Maîtrise des outils bureautiques et CRM

Conditions proposées:

- Contrat : CDI (35h/semaine)
- Rémunération : Salaire fixe + 13e mois + prime de fin d'année (équivalente à 2 mois de salaire)
- Localisation : Poste basé en France ? 100 % ; sédentaire (pas de déplacements)
- Environnement stimulant et engagé dans une démarche durable et bio?

Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation