



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-sedentaire-export-vigneux-de-bretagne-44-f-h>

Commercial sédentaire export – Vigneux de Bretagne (44) F/H

Description

Au quotidien vos missions seront les suivantes :

Basé à Vigneux-De-Bretagne et directement rattaché au dirigeant, vous serez en charge de développer notre réseau de distributeurs internationaux et de gérer les relations avec nos clients et prospects.

- Gestion du Réseau de Distributeurs : Assurer le développement et la gestion quotidienne du réseau de distributeurs étrangers.
- Relation Client : Gérer les relations avec les clients et prospects, répondre aux appels entrants, fournir des informations pertinentes et orienter les demandes selon les besoins.
- Communication et Représentation : Élaborer des campagnes de communication par e-mail pour promouvoir les produits et services, et représenter l'entreprise lors de salons majeurs tels que le Boot Düsseldorf et le Grand Pavois.
- Gestion des Opérations Commerciales : Utiliser l'ERP Odoo pour gérer les opérations commerciales et suivre les activités de manière efficace.

Les + du poste :

- PME dynamique et innovante dans le secteur attractif du nautisme ;
- Environnement de travail convivial et familial ;
- Chez Ruban Bleu, l'opportunité de toucher à des tâches variées permet à ceux qui sont engagés et motivés de développer de nouvelles compétences et d'enrichir leur savoir-faire dans plusieurs domaines.

Modalités administratives :

- Poste en CDI à pourvoir dès que possible ;
- Statut cadre
- Salaire fixe à définir selon le profil et l'expérience ;
- Primes sur objectifs.

Qualifications

De formation commerciale Bac +3, vous êtes récemment diplômé ou possédez déjà une expérience dans le domaine.

Vous êtes dynamique et orienté résultats, avec une forte capacité à développer des relations clients internationales. Votre maîtrise de l'anglais, votre compétence en gestion de réseau de distributeurs et votre aisance en communication seront des atouts majeurs pour réussir en tant que Commercial Sédentaire Export chez RUBAN BLEU.

Organisme employeur

Huntee

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

44217, VIGNEUX DE BRETAGNE,
VIGNEUX DE BRETAGNE, France

Date de publication

13 septembre 2024 à 21:02

Valide jusqu'au

13.10.2024

Après lecture et validation de votre candidature, le processus de recrutement sur ce poste se déroulera de la manière suivante :

Un premier échange téléphonique rapide (10-15 minutes) avec Thibault Manceau, consultant en recrutement Hunteeo en charge de ce poste.

Par la suite, nous nous rencontrerons en visioconférence afin d'échanger autour de votre parcours, de vos aspirations professionnelles et du poste proposé.

Si votre profil est validé, vous serez alors rencontré dans les locaux de l'entreprise.

Enfin, une promesse d'embauche vous sera transmise.

Rassurez-vous, nous resterons à vos côtés au cours de ces étapes mais également tout au long de votre intégration.