



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-sedentaire-f-h-28>

Commercial Sédentaire F/H

Description

En relation avec le directeur, vous aurez un rôle clef dans le développement commercial des activités, ainsi que dans le pilotage et la gestion des affaires à réaliser avec les partenaires. À ce titre, vos missions principales sont les suivantes :

Prospecter régulièrement les entreprises, lesquelles sont déjà bien identifiées

Analyser les besoins

Établir et suivre les offres commerciales

Gérer et suivre la réalisation des affaires

Contribuer au rayonnement de l'entreprise

Animer la présence numérique de l'entreprise sur LinkedIn

Être en relation étroite avec le réseau de partenaire et le salarié Ivoirien, coanimer ce réseau.

Qualifications

Nous recherchons un(e) candidat(e) proactif(ve), autonome et doté(e) d'une grande aisance relationnelle ainsi que d'une maîtrise des outils numériques. Issu(e) d'une formation commerciale, vous savez structurer vos actions pour en maximiser l'impact. Votre dynamisme et votre énergie constituent des atouts essentiels pour réussir dans ce poste.

Ce que nous vous offrons :

Une grande flexibilité dans l'organisation du travail (possibilité de télétravail et coworking)

Mutuelle et prévoyance (100 % prises en charge)

Tickets restaurants, chèques-cadeaux et culture

Temps plein ou temps partiel possible

Localisation : Basé(e) à Nantes, sans déplacement.

Rémunération : En fonction de votre formation et expérience, avec une part variable.

Organisme employeur

UMANEIS RH

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

44109, NANTES, NANTES, France

Salaire de base

30000 € - **Salaire de base**
35000 €

Date de publication

6 janvier 2025 à 12:06

Valide jusqu'au

05.02.2025

Par vos actions commerciales, vous aspirez à contribuer activement au développement d'une entreprise en pleine expansion, où l'opportunité de bâtir une histoire unique s'allie à un environnement stimulant, riche en échanges et en apprentissages, alors n'hésitez plus, envoyez-nous votre candidature en indiquant la référence : 262-BS-SP-24.