



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-93-95-amenagements-vegetaux-professionnels-f-h-2>

Commercial Terrain 93-95- Aménagements végétaux professionnels F/H

Description

Nous recrutons pour un de nos clients un Commercial H/F en CDI, basé en Île-de-France.

Rémunération : package moyen de 45 K€ / an, non plafonné, incluant salaire fixe + variable.

Démarrage : dès que possible.

Secteur à couvrir : 93 + 95

Vos propositions prennent vie rapidement : aménagements végétaux, murs végétalisés, potagers d'entreprise, installations design... Vous êtes au coeur du projet, proche de vos clients, avec l'autonomie nécessaire pour développer réellement votre secteur.

1. Une marque reconnue, soutenue par un groupe mondial

Notre client est la référence de l'aménagement végétal professionnel, et fait partie d'un groupe international, l'un des leaders mondiaux du service aux entreprises.

2. Un métier où la créativité et le conseil sont centraux

Les clients font confiance aux équipes de notre client pour concevoir des espaces vivants, inspirants et durables.

3. Les collaborateurs sont accompagnés pour performer

Formation complète aux techniques de vente, management de proximité, outils performants, rémunération attractive et non plafonnée.

Pourquoi nous avons besoin de vous

Notre client poursuit son développement en Île-de-France et renforce son équipe commerciale pour répondre à une demande croissante d'entreprises souhaitant végétaliser leurs espaces.

Votre rôle sera d'accroître la présence de la marque sur les départements 93 et 95 et de développer un portefeuille clients durable.

Ce que vous ferez

Au quotidien

- Prospective les entreprises de votre secteur (93 + 95)
- Rencontrer les décideurs : directions générales, services généraux, facility managers, hôtellerie, restauration...
- Réaliser la découverte des besoins, visites techniques et préconisations
- Construire des propositions de valeur claires et pertinentes
- Présenter, négocier, conclure.

Ponctuellement

- Participer à des salons, événements clients, ou démonstrations d'installations végétales

Organisme employeur
ADITO DEVELOPPEMENT

Type de poste
Temps plein

Secteur
AUTRE MISE À DISPOSITION DE RESSOURCES HUMAINES

Lieu du poste
95527, ROISSY EN FRANCE,
ROISSY EN FRANCE, France

Salaire de base
27000 € - **Salaire de base**
47000 €

Date de publication
29 décembre 2025 à 16:03

Valide jusqu'au
17.01.2026

- Contribuer à des projets de végétalisation plus complexes (murs végétaux, potagers...)

Ce que ce poste représente :

Un poste 100 % orienté conseil, design, impact client, où la dimension créative est aussi importante que la dimension commerciale.

Avec qui?

Votre future équipe

Une équipe commerciale engagée, passionnée par la nature, fonctionnant dans un esprit de collaboration et de partage de bonnes pratiques.

Votre futur manager

Un responsable commercial expérimenté, le directeur de l'agence, accessible, orienté résultats et développement des compétences. Management de proximité et soutien actif.

Ce que nous attendons de vous

Dans 1 mois

- Avoir suivi la formation, maîtriser l'offre et connaître votre secteur.

Dans 3 mois

- Avoir engagé un rythme de prospection régulier et identifié vos premières opportunités.

Dans 6 mois

- Avoir signé vos premiers contrats et installé une dynamique commerciale durable.

Dans 12 mois, mission réussie si...

- Vous avez développé un portefeuille actif et rentable.
- Vous êtes identifié(e) comme un interlocuteur de référence pour vos clients.

Qualifications

Vous allez réussir car...

- Vous avez **une première expérience confirmée dans la vente de services.**
- Vous êtes **passionné(e) par le conseil, la relation client et les environnements végétalisés.**
- Vous appréciez l'autonomie, la confiance et les environnements où l'on peut tester, proposer, et voir ses idées se concrétiser.
- **Vous souhaitez rejoindre un groupe leader, stable, responsable et en forte croissance.**

N'attendez plus, postulez !

Compétences bonus appréciées :

- Sens esthétique ou intérêt pour le design / végétal,
- Expérience en aménagement d'espaces ou services aux entreprises.

REMUNERATION et AVANTAGES

- Fixe à 27K€ + variable garantie les 6 premiers mois. Package moyen la 1ère année : 42K€
- Véhicule de fonction, téléphone portable, ordinateur.

Traitement des candidatures

Votre CV sera étudié attentivement par notre cabinet. Chaque candidature reçoit une réponse.

Processus de recrutement

- Entretien avec notre cabinet de recrutement
- Entretien avec les Ressources Humaines de notre client
- Entretien avec le Responsable Commercial