



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-b-to-b-f-h-12>

Commercial terrain B to B F/H

Description

- **Le défi que nous vous proposons :**

Vous êtes passionné(e) par le développement commercial, à l'aise dans l'univers exigeant de la GMS, et vous aimez défendre des solutions qui allient design, innovation et qualité ?

Vous avez l'énergie, la ténacité et la posture pour convaincre des interlocuteurs de haut niveau ?

Alors cette opportunité est faite pour vous !

Notre client, acteur reconnu de l'agencement sur mesure haut de gamme, allie savoir-faire, innovation et engagement RSE. Dans une dynamique de croissance, il recherche un(e) Commercial(e) B2B / Chargé(e) d'affaires pour développer son activité sur un large secteur Est, en full remote.

Vos missions :

- Développer et fidéliser un portefeuille clients (hypermarchés, supermarchés, enseignes spécialisées).
- Prospecter activement de nouveaux comptes et identifier de nouvelles opportunités.
- Construire des offres commerciales sur mesure, en lien avec les équipes internes (bureau d'études, production, ADV).
- Piloter vos projets de bout en bout : technique, commercial, administratif.
- Être force de proposition dans la stratégie commerciale et le lancement de nouvelles gammes.
- Représenter fièrement l'entreprise lors de salons professionnels, événements et rendez-vous clients.

Qualifications

- Une expérience confirmée (5 ans minimum) dans la vente B2B, idéalement en fourniture de solutions pour la GMS (mobilier, agencement, équipement...).
- Une bonne connaissance du fonctionnement de la GMS et de ses enjeux.
- Une forte appétence pour le design, l'esthétique et la qualité.
- ET SURTOUT Un vrai tempérament de développeur : tenace, autonome, persévérant et orienté résultats.
- Un excellent relationnel et une vraie posture client, capable de convaincre des décideurs exigeants.
- L'envie de rejoindre une entreprise où l'innovation, le collectif et la

Organisme employeur

JDL Conseil et Connexions

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRES ACTIVITÉS DE SOUTIEN
AUX ENTREPRISES N.C.A.

Lieu du poste

01053, BOURG EN BRESSE,
BOURG EN BRESSE, France

Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**
65000 €

Date de publication

8 octobre 2025 à 17:08

Valide jusqu'au

07.11.2025

dimension humaine sont au cœur de la réussite.