



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-b-to-b-f-h-3>

## Commercial terrain B to B F/H

### Description

En tant qu'ambassadeur de la marque, vous jouerez un rôle clé dans le développement et la fidélisation du portefeuille clients. Vos principales missions seront :

- Gérer et organiser votre activité commerciale en toute autonomie sur votre secteur.
- Entretenir une relation de proximité avec vos clients (librairies, papeteries, maisons de la presse, bureaux de tabac, enseignes spécialisées).
- **Développer le portefeuille clients** en conquérant de nouvelles opportunités.
- **Analyser** les besoins de vos interlocuteurs et proposer des solutions adaptées.
- Assurer un reporting régulier et qualitatif de votre activité.

Afin de vous accompagner vers la réussite, un programme de formation structuré est prévu dès votre intégration.

Vous bénéficierez également d'un suivi régulier et de conditions attractives :

- **Rémunération fixe + variable** trimestriel + **primes** sur paliers de CA
- **Véhicule de fonction**, outils numériques
- Prise en charge des frais professionnels.

Nombreux déplacements à prévoir.

### Qualifications

Nous recherchons un talent commercial dynamique et autonome, passionné par le développement client et doté d'une sensibilité pour les univers créatifs et culturels.

Les clés de votre réussite :

- Un excellent relationnel et un goût prononcé pour le terrain.
- Une première expérience commerciale réussie en BtoB.
- Un fort esprit d'initiative et une approche orientée résultats.
- Une capacité à comprendre les besoins des clients et à proposer des solutions adaptées.

### Organisme employeur

Mercato de l'emploi

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

TRAITEMENT DE DONNÉES,  
HÉBERGEMENT ET ACTIVITÉS  
CONNEXES

### Lieu du poste

68224, MULHOUSE, MULHOUSE,  
France

### Salaire de base

39000 € - **Salaire de base**  
50000 €

### Date de publication

2 juillet 2025 à 11:03

### Valide jusqu'au

01.08.2025

**Si vous souhaitez rejoindre une entreprise en pleine expansion, avec une vision tournée vers l'innovation et la proximité client, alors ce poste est fait pour vous !**