



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-b-to-b-senior-f-h-3>

## Commercial Terrain B to B Senior F/H

### Description

Le développement des produits de formation vous intéresse, vous souhaitez aller à la rencontre de nos clients et prospects. C'est un beau challenge commercial qui vous attend et nous serons là pour vous accompagner!

Notre centre de Sainte-Croix-en-Plaine (68) recherche un Commercial Terrain B to B Senior F/H en CDI

Vos missions :

Développement des ventes et des marges

- Vendre les sessions de formation programmées pour assurer un taux de remplissage optimal et plus particulièrement sur les sessions longues
- Vendre les produits de la formation continue et accompagner les clients sur les financements adaptés
- Transformer les opportunités de vente apportées par les campagnes marketing nationales et locales
- Fidéliser les clients actuels et développer le portefeuille par le cross selling sur le top 50
- Prospecter la clientèle « entreprises » et acquérir de nouveaux clients à potentiel sur le top 10 des secteurs clients
- Développer et proposer des solutions adaptées
- Développer la collecte de la taxe d'apprentissage
- Déployer localement les accords nationaux Grands Comptes

Mise en oeuvre et suivi des activités commerciales

- Mettre en oeuvre et suivi des plans d'action commerciale
- Coordonner les actions commerciales avec le conseiller client du centre
- Renseigner et mettre à jour le logiciel d'exploitation (contacts, comptes rendu de rdv)
- Assurer la veille concurrentielle active et les remontées des informations

Représentation et participation aux activités du Groupe Promotrans

- Partager d'information sur les opportunités et contacts à potentiel national
- Être force de proposition et alimentation sur les bonnes pratiques commerciales
- Représenter le Groupe PROMOTRANS et participer aux promotions de l'apprentissage sur les salons professionnels et étudiants

Grâce à un parcours d'intégration dédié aux fonctions commerciales et un accompagnement individualisé, nos offres et techniques de vente n'auront plus aucun secret pour vous!

### Qualifications

**Organisme employeur**  
PROMOTRANS

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
FORMATION CONTINUE  
D'ADULTES

**Lieu du poste**  
68295, STE CROIX EN PLAINE,  
STE CROIX EN PLAINE, France

**Date de publication**  
3 janvier 2026 à 08:02

**Valide jusqu'au**  
02.02.2026

- De formation Bac+5, à dominante commerciale, vous avez une solide expérience sur un poste similaire.
- Vous maîtrisez des techniques de vente produits en B to B
- Vous avez un sens aigu de la négociation, notamment sur les prix, et une capacité à vendre et négocier dans un environnement concurrentiel
- Vous avez un excellent relationnel et êtes capable de vous adresser à des profils de clients variés (dirigeants, DRH, Responsable d'exploitation, entreprises familiales...)
- Vous avez le goût du terrain et du challenge et une forte culture orientée résultats
- Vous êtes à l'écoute de vos clients et sensible à leurs besoins et à leurs attentes
- Vous êtes tenace, énergique et persévérant.e
- Vous appréciez travailler en équipe (avec les autres commerciaux) et en transverse avec les différents services de l'entreprise
- Vous avez appétence forte pour l'animation des réseaux sociaux

Ce que le Groupe Promotrans propose :

- Rémunération fixe comprise entre 32,5KEUR et 36,4KEUR sur 13 mois
- Rémunération variable annuelle versée trimestriellement : 9KEUR si objectifs atteints à 100% et possibilité d'effets boosters!
- Domaine d'activité prometteur et porteur de valeurs
- Culture conviviale dans un Groupe à taille humaine
- Rejoindre des équipes dynamiques et soudées
- Participer à des projets enthousiasmants
- Acquérir de nouvelles compétences
- Accompagnement pour évoluer dans l'entreprise
- Mobilité géographique possible sur nos 40 implantations
- Prime de participation & d'intéressement
- Plan d'Epargne Entreprise avantageux
- Compte Epargne-Temps
- Garantie Frais de santé pris en charge à hauteur de 70% par l'employeur
- Garantie Prévoyance prise en charge à 100%
- 14 Jours RTT
- Titres Restaurants pris en charge à 60% par le Groupe Promotrans
- Dispositif de cooptation avec prime de 1000EUR
- CSE proposant des activités sur l'ensemble du territoire

« À compétences égales, priorité aux travailleurs handicapés et autres bénéficiaires de l'obligation d'emploi de l'article L. 5212-2 du Code du travail »